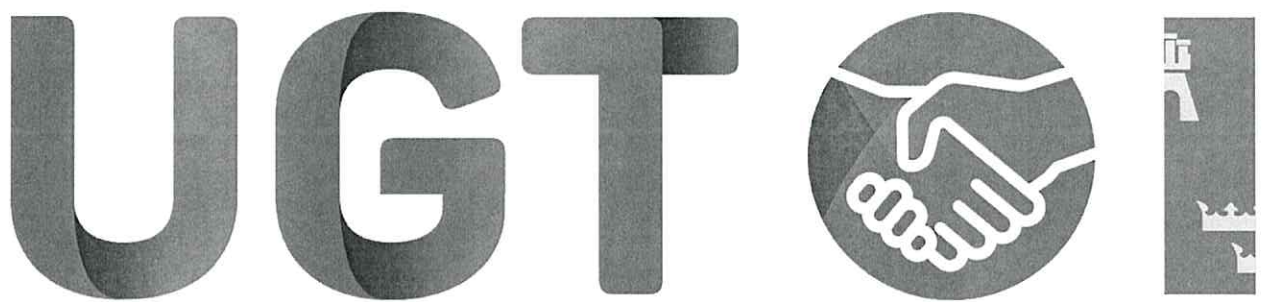


# RESUMEN DE PRENSA



## Región de Murcia

Vicesecretaría general y Secretaría de Comunicación y  
Participación Sindical

Departamento de Comunicación y Redes Sociales

# 11/09/2022

# Los empresarios de la Región se preparan para un otoño «gris oscuro»

Patronal y analistas rebajan sus previsiones por la incertidumbre, la inflación y la subida de tipos de interés en la recta final del año



MURCIA. Tras un verano donde la vuelta del turismo sin restricciones ha permitido amortiguar las consecuencias de un panorama económico lleno de incertidumbres, el tejido empresarial de la Región de Murcia ve acercarse un otoño que se anuncia «de color gris, que puede ser gris oscuro», adelanta José María Albarracín, presidente de Croem, la patronal regional. «Venimos de sufrir los efectos del desajuste provocados por la pandemia, una durísima postpandemia y la invasión de un país soberano que ha disparado las materias primas y los costes energéticos», lamenta. La concatenación de obstáculos al crecimiento y la falta de respuestas a cuándo acabarán sus efectos han obligado a muchas empresas y analistas a recalcular las estimaciones para los próximos meses, mientras la alargada sombra de la contracción económica asoma en el horizonte. Croem ya prevé «una ralentización del crecimiento en el tramo final del año que ha empezado a dar la cara en el mercado laboral», con los incrementos del paro y la caída de afiliaciones a la Seguridad Social este verano.

José Daniel Buendía, catedrático de Economía de la Universidad de Murcia (UMU) y coordinador del grupo de trabajo del equipo Hispalink en la Región de Murcia, una de las principales referencias en proyecciones económicas, reconoce que las conclusiones elaboradas por su grupo respecto al crecimiento de la Comunidad para el periodo 2022-2024 publicadas en abril, con un crecimiento estimado del 4,6% en 2022, han quedado ya en papel mojado a la vista de la cronificación de la inva-

sión rusa de Ucrania y su impacto en los precios de combustibles, energías y materias primas. «Vamos a tener una caída sobre unas perspectivas que, claramente, ya no son factibles», asegura.

Ante el panorama de «gran incertidumbre» actual, este grupo investigador trabaja con varios escenarios posibles. «El primero y más probable —afirma Buendía— es que a final de 2022 y principios del 23 estemos ya en crecimiento negativo». «En el mejor de los casos, creo que vamos a tener un crecimiento entre el 0% y el 2% en el tercer y cuarto trimestre del año —señala—. Y eso siendo optimistas». Al tiempo, alerta de que «las circunstancias han cambiado mucho y para mal la situación» en los últimos meses. Pese a todo, reconoce que, si la situación da un vuelco de 180 grados «y la guerra en Ucrania termina el mes que viene, seguramente tendríamos unos efectos maravillosos y cambiaría completamente todo, pero ahora mismo lo que tenemos es un conflicto que parece tener carácter indefinido».

El presidente del Círculo de Economía de la Región y consejero delegado del Grupo BSI Corporación Alimentaria, Joaquín Hernández, palpa la «preocupación» reinante entre los empresarios, pero se niega a «caer en el pesimismo, que es lo peor que puede ocurrir para mantenerse en pie», destaca. «Es evidente que en estos momentos se generan desigualdades que pueden repercutir en las empresas y las personas, y cualquier movimiento de recesión fuerte provocaría problemas, pero no tenemos motivos para contemplar situaciones como la de 2008, donde la Región de Murcia resistió, además, bastante bien. Aun así, estamos tomando medidas para prepararnos ante cualquier escenario», afirma.

**Aumento de costes**  
**El lastre energético, de carburantes y materias primas**

El principal lastre para el crecimiento es ahora el desbocado aumento de costes, con una inflación del 11,4% en la Región y del 9,1% en la Eurozona, el alza de materias primas, una subida de los carburantes del 33,2% anual

## ASÍ LO VEN

**José María Albarracín**  
Croem

«Las dificultades van a afectar de forma especial a las pequeñas empresas y al sector servicios»



**Ana Correa**  
Coec

«Nos preocupa el impacto en el sector turístico y, por supuesto, el comercio local. Hay que apoyarles»



**Joaquín Hernández**  
Círculo de Economía

«Confiamos en que las caídas que se pronostican no sean tan ciertas ni tan duraderas como dicen»



**Pilar Berral**  
Notaría

«Todos los indicios apuntan a un estancamiento de la actividad que puede llevarnos a una recesión»



**Fernando Gómez**  
Proexport

«Pedimos a los distribuidores compromiso y responsabilidad para contener la subida desbocada de precios»



**Carmen Piñero**  
Fed. del Comercio

«El consumo está en mínimos, pero hay esperanza de que se reactive»



**Enrique Ayuso**  
Hefame

«Ahora vamos a consolidar los proyectos estratégicos antes de iniciar nuevas inversiones»



**José Baños**  
Asoc. de gasolineras

«Lo vamos a pasar muy mal todos. Creo que este va a ser un otoño muy caliente»



**Olga García**  
CalxaBank

«Estamos convencidos de que una respuesta colectiva puede minorar las previsiones menos optimistas»



**Juan Jódar**  
Ceclor

«La situación es peligrosa; hay que estar atentos porque no podemos permitir que desaparezcan negocios»



**Tomás Fuertes**  
Grupo Fuertes

«En tiempos de crisis, hay que centrarse en mejorar la eficiencia y hacerse lo más competitivo posible»



**Pedro Díaz**  
Froet

«Las perspectivas en el transporte son completamente negativas, con el gasóleo y la inflación desbocados»



**José Hernández**  
Frecom

«La construcción acabará el año peor que en el ejercicio 21, tanto en empleo como en compraventa de viviendas»



**Francisco Casado**  
ATA

«Hemos perdido 1.200 autónomos en dos meses. Hay una gran preocupación»



**Juan Antonio Pedroño**  
Ucomur

«Apelo a ser optimistas y no lanzar mensajes catastrofistas. La Región está muy preparada»



**Alfonso Corbalán**  
Fund. Isaac Peral

«Todas las empresas estamos barajando al menos tres posibles escenarios»



en agosto, y de la electricidad del 48,4%, a lo que se suman los cuellos de botella en las cadenas de suministros.

El presidente de la Asociación de Estaciones de Servicio de la Región, José Baños, se muestra alarmado por las últimas muestras de tensión entre la Unión Europea y Rusia. «Una parte muy importante del gasóleo que consumimos nos lo suministraba Rusia, y las declaraciones que se hacen desde la UE y las respuestas de Putin no invitan al optimismo». «Lo vamos a pasar muy mal. Creo que este va a ser un otoño muy caliente, porque los precios van a seguir por las nubes y esto se va a complicar mucho más», vaticina. Para Baños, la única forma de atajar la situación a corto plazo es actuar sobre los impuestos. «De cada 1,8 euros que cuesta ahora el litro, casi un euro es puro impuesto. Es una barbaridad», subraya.

«Nuestras perspectivas son completamente negativas», asevera Pedro Díaz, presidente de la Federación de Organizaciones Empresariales de Transporte de Murcia, uno de los sectores más golpeados por las alzas del surtidor, una situación que estudian cómo convertir en oportunidad. «Nuestro mayor reto ahora es atraer al transporte público a todas aquellas personas que, por el incremento del coste de los combustibles, se vean en la necesidad de tomar un servicio alternativo al coche particular». Aunque lamenta que la gratuidad establecida por el Gobierno para el ferrocarril se haya quedado únicamente en un descuento para el transporte por carretera, dejándoles en desigualdad.

**Acaba la inercia del verano**

**El duro golpe al sector servicios y las pymes**

La intensidad con la que las empresas sentirán las consecuencias de la crisis se verá marcada en gran medida por su tamaño. Serán, anticipa la patronal, los autónomos, pequeñas y medianas empresas las que más sufran, debido sobre todo a su menor músculo financiero. El presidente de la Asociación de Trabajadores Autónomos de la Región de Murcia (ATA), Francisco Casado, ya ve síntomas. «En los dos últimos meses, el número de autónomos en la Región ha descendido en 1.200». Estos pertenecen, sobre todo, «a los sectores del comercio, la educación, la agricultura, la industria y el transporte». «A muchos no les sale rentable ya levantar la persiana —asegura— y lo peor es que hablamos de un gran número de autónomos que han dedicado toda su vida laboral a un solo negocio, que se encuentran en una edad complicada y que van a quedarse en el limbo de la empleabilidad».

En cuanto a sectores, la presidenta de la patronal cartagenera Coec, Ana Correa, destaca la especial preocupación que despierta «el sector turístico y, por supuesto, el comercio local». «Necesitamos continuar trabajando



Terrazas llenas en el fin de la temporada alta turística en Cabo de Palos, tras la cual la patronal anticipa una reducción del consumo por la inflación y la restricción del crédito. J. M. RODRIGUEZ / AGM

y apoyando a nuestras empresas, especialmente las más vulnerables», asegura. Otro de los asuntos que observa con preocupación es «la subida de precios y salarios, que van a ser muy difíciles de repercutir al cliente». Además, estima que «una política fiscal y laboral inadecuada puede perjudicar muy seriamente la viabilidad de las empresas», advierte. «Tenemos que estar muy atentos -avisa el presidente de los empresarios de Lorca, Juan Jódar-, porque no podemos permitir que desaparezcan negocios».

#### Cae la confianza

#### El consumo en el comercio minorista inicia el retroceso

En el comercio, «el consumo está en mínimos». La presidenta de la Federación del Comercio de la Región (Coremur), Carmen Piñero, alberga la esperanza de que, «una vez pase septiembre y la vuelta al cole de los estudiantes, que centra actualmente el gasto de las familias, podamos ver una reactivación», aunque este cambio no sucederá si se cumplen algunas de las estimaciones del último informe de CaixaBank Research, publicado este fin de semana, que señala que el indicador de confianza de los consumidores ha sufrido un intenso empeoramiento en julio-agosto, situándose en mínimos desde 2012, y que las compras del comercio minorista registraron en julio su primer retroceso en cuatro meses, con una caída del 0,5% interanual.

Para aliviar la inflación y evitar estas caídas de consumo, Albarra-

cín aboga por «eliminar o reducir al mínimo todos los impuestos que afectan al recibo de la luz y el gas, al menos mientras dure la crisis, y que el ciudadano y las empresas paguen el coste puro de la energía» para dejar más dinero en los bolsillos y mantener el dinamismo de la economía.

La notaria Pilar Berral, miembro del Círculo de Economía de Murcia, indica que todos los indicios apuntan ya «a un estancamiento que puede llevarnos a una desaceleración y, con ello, a una recesión», cuya consecuencia última sería «el aumento del desempleo». La subida de los tipos de interés provocará, alerta, «una mayor contención en la inversión por los ciudadanos y un menor poder adquisitivo, que influirá previsiblemente en la adquisición de inmuebles y la firma de hipotecas», así como de la gestión de otros trámites notariales relacionados con la actividad económica, provocando cambios en la naturaleza de las operaciones más habituales.

#### Restricción del crédito

#### El motor de la construcción se cala por la financiación

La subida de tipos, que esta semana ha marcado el mayor incremento en la historia del Banco Central Europeo, en línea con las subidas de otros bancos centrales, es, en opinión del catedrático de la UMU José Daniel Buendía, uno de los factores más determinantes en el devenir del crecimiento económico próximo. «El consumo va a caer de forma estrepitosa», advierte. «También va

a tener un impacto brutal en la inversión y provocará cierres de empresas que verán mermada su situación financiera y restringido su acceso al crédito».

«Somos realistas ante el entorno complejo que vivimos -subraya la directora territorial de CaixaBank en la Región, Olga García- y seguiremos muy de cerca la evolución durante los próximos meses, pero estamos convencidos y comprometidos con que una respuesta colectiva puede minorar, sin duda, las previsiones menos optimistas».

En el caso de la construcción, estas son las de «acabar el año con cifras inferiores a las del pasado ejercicio, tanto en visados como en empleo y compraventas de viviendas», explica el presidente de Frecom, José Hernández. El sector se ha encontrado con un aumento del coste de los materiales que supone ya un 22% más que hace un año. Hasta que eso sucedió, «las perspectivas eran muy

**Croem pide suprimir todos los impuestos a la luz y el gas, «mientras dure la crisis», para suavizar el frenazo económico**

**El coordinador del grupo Hispalink Murcia cree que la Región crecerá «entre el 0% y el 2%» en el último trimestre y entrará en cifras negativas en 2023**

positivas», destaca. Hernández denuncia que el incremento de costes ya convierte en «inviabiles» proyectos en cuyos contratos no se contemplan mecanismos de contraprestación. Entre ellos, muchos de obra pública.

«Parece que las materias primas están comenzando a bajar de precio, lo que puede resultar bastante positivo para las empresas regionales», subraya el presidente de la Fundación Isaac Peral, Alfonso Corbalán, dedicada al fomento del desarrollo del sistema industrial y tecnológico regional. «Todas las empresas estamos barajando como mínimo tres escenarios: el realista, el optimista y el pesimista. Y se revisan cada semana, cuando hace unos años se hacía cada tres meses», afirma.

#### Encarecimiento de costes

#### El sector agroalimentario y el reto de aguantar los precios

En el sector agroalimentario, el reto está ahora en buscar el equilibrio entre rentabilidad y contención de precios. «Estamos haciendo un esfuerzo muy importante para evitar trasladar todos los incrementos de costes que estamos sufriendo al consumidor», señala Tomás Fuertes, presidente del Grupo Fuertes. En la importancia de este asunto coincide el director general de la Asociación de Productores y Exportadores de Frutas y Hortalizas de la Región (Proexport), Fernando Gómez, que pide a las grandes distribuidoras «compromiso y responsabilidad para con-

tener la subida desbocada de los precios». Respecto al negocio, Proexport confía en el creciente tirón de la alimentación saludable para mantenerse a flote en tiempos convulsos.

«El contexto no es el apropiado para grandes crecimientos -asegura Fuertes-. En los momentos de crisis, hay que centrarse en mejorar la eficiencia y hacerse lo más competitivo posible. Desgraciadamente, habrá muchas empresas que no puedan aguantar la presión que llega por tantos frentes distintos».

Esa eficiencia es también clave en la estrategia de la distribuidora farmacéutica Hefame. «Estamos apostando por energías limpias, como la solar, para incrementar el autoconsumo en los almacenes, optimizando el uso del transporte logístico para reducir el gasto de combustible y minimizando el uso de recursos», señala su presidente, Enrique Ayuso, quien apela a la responsabilidad empresarial en este momento en que, señala, «la prioridad es consolidar los proyectos estratégicos en marcha antes de emprender nuevas inversiones».

La prudencia no debe empañar el optimismo, considera el presidente de Ucomur, Juan Antonio Pedreño. «No debemos lanzar mensajes catastrofistas, aunque se presenta un otoño complicado y estamos en una situación de calma tensa, la Región está muy preparada para abordar situaciones difíciles. Ya lo ha demostrado en otras ocasiones, como en la pandemia, donde salió fortalecida».

# «La tragedia es que no se corrige nuestro déficit histórico de órganos judiciales»

**Miguel Pasqual del Riquelme** Presidente del Tribunal Superior de Justicia

El magistrado murciano avanza que, de cara a 2023, el Ministerio prevé crear solo dos órganos de los cinco que pedía la Región



El presidente del TSJ, Miguel Pasqual del Riquelme, entra en uno de los ascensores de la Ciudad de la Justicia de Murcia este viernes. MARTÍNEZ BUESO

ALICIA NEGRE



MURCIA. El discurso de Miguel Pasqual del Riquelme (Murcia, 1963) ha ido subiendo de tono desde que accedió a la presidencia del Tribunal Superior de Justicia (TSJ) de la Región en 2015. El máximo representante de la judicatura murciana ya no oculta su indignación conforme sus peticiones desoídas se van acumulando. Tras conocer la previsión del Ministerio de otorgar únicamente dos de los cinco nuevos órganos que el TSJ reclamaba para paliar una de las justicias más saturadas y lentas del país, Pasqual del Riquelme reconoce su desazón y reclama más apoyo en esta batalla. «Haría falta que la voz de la Región se oyese más allá de la voz del presidente del TSJ».

—En junio denuncié las «asimetrías» existentes en la justicia que se imparte en las distintas regiones y lamenté la existencia de «justiciables de segunda». ¿Debemos resignarnos a esa categoría?

—El servicio público debería estar equitativamente distribuido y no lo está. Las cifras lo evidencian. Hay notables asimetrías. En la Región, 10,8 jueces por cada mil habitantes frente a la media nacional de 12 y sabiendo que hay otros que están en 14 y 15. Esto es algo que habría que corregir y la tragedia de esta comunidad es que, año tras año, con ocasión de las hornadas de nuevos órganos judiciales, este año 70, pues no se corrigen esos déficits históricos. Incluso recibimos juzgados en un número menor, no solo al que nos correspondería para igualarnos, sino menor que otras regiones que sin embargo sí están por encima de la media. Ahí hay una razón difícil de discernir de por qué esto ocurre. Lo cierto es que ocurre.

—¿Tiene alguna idea de por dónde puede ir esa razón?

—No sabría decir. Desde que yo llegué a la presidencia, en el plan estratégico que elaboramos, una de las principales líneas de actuación que he mantenido ha sido la de ubicar en la agenda política de la Región, y si es posible nacional, el cubrir esas asimetrías, esos

agravios que la Región de Murcia sufre en el ámbito judicial. Prácticamente he dedicado gran parte de mi tiempo a tratar de meter ese tema en la agenda pública. Tengo la sensación de que sí, de que forma parte del paisaje, de las conversaciones y de las reivindicaciones frecuentes, pero lo cierto es que el cambio de inercia no se produce. No sé si es un problema de peso de la Región, que también en justicia se manifiesta con un déficit de atendimento de nuestras necesidades; no sé si son cuestiones de mayor calado político en las que haya que contentar a otras regiones y no a la nuestra... No sé si es falta de implicación con mayor intensidad de nuestros responsables. ¿Ha echado en falta un mayor apoyo de los representantes de las administraciones, tanto regional como nacional, en la lucha por estas reivindicaciones? -Por lo que se refiere a las autoridades regionales, he tenido siempre comprensión, ayuda y complicidad al entender y asumir la estrategia. Sin embargo, los cambios no se han producido. Si lo echo en falta en algunas situaciones es en las que no veo materializarse ese compromiso más allá de las palabras. Es el caso del Pacto Regional por la Justicia, en el que estuvimos trabajando en la esperanza de que aglutinara una reivindicación que me parecía ajena a cualquier color político. Sin embargo, pues no pasó con esa unanimidad y perdió la poca o mucha fuerza que un documento así podía tener. En ese momento, no necesitamos enemigos porque fuimos los propios murcianos los que lo desactivamos. Además, año tras año escucho con atención los debates sobre el estado de la Región con la única esperanza de ver cuántas veces se dice la palabra justicia. Lamentablemente, nunca se escucha. Haría falta que la voz de la Región se oyese más allá de la voz del presidente del TSJ.

#### Diferencia por comunidades

-La ministra de Justicia ha visitado esta semana la Región. ¿Sabes ya cuántos juzgados se crearán el próximo año? -Nos vuelve a ocurrir lo mismo. De las cinco peticiones que hacíamos, en el borrador bastante avanzado que maneja el Ministerio, solo dos plazas son las que está previsto crear: un juzgado de Primera Instancia e Instrucción en Lorca, el número 8; y un juzgado de Primera Instancia, civil puro, en Murcia. Eso deja fuera un juzgado de Primera Instancia en Cartagena, un segundo juzgado de Primera Instancia en Murcia y el tercer juzgado de Violencia sobre la Mujer en Murcia, con pretensión de comarcalizar

esta materia. Esto produce frustración, sobre todo si nos comparamos con qué le pasa a los otros territorios. Hay nueve comunidades autónomas que reciben más juzgados que Murcia y compartimos el puesto con Extremadura y Aragón, que también reciben dos juzgados. Existe el frustrante matiz de que Extremadura y Aragón son dos de los territorios que están más al día en tiempos de respuesta, hasta al punto de poder hablar de una situación de casi perfección en la respuesta judicial, en cuanto a tiempos se refiere. Nuestra respuesta es tan buena e intensa como la de todos esos territorios, si no más, sin embargo, a la hora de crear plazas, nos encontramos en esa descorazonadora situación de que vuelve a producirse la misma historia. Cuesta trabajo comprenderlo y asumirlo. También existen buenas noticias, como la elevación a magistrado de las plazas del partido judicial de San Javier y la nueva demarcación de los juzgados de lo Penal de Lorca, que asumirían los asuntos de Caravaca.

-La decisión supone un nuevo revés para la zona de Cartagena, ya bastante indignada por el retraso del juzgado de lo Mercantil. -Supone un revés para la Región porque necesidades hay en muchos sitios. Somos conscientes de las dificultades que tenemos siempre con Cartagena, de la que es exponente el caso del Mercantil. Es muy costoso instalar nuevos órganos judiciales no teniendo sede. Crear un juzgado nuevo en Cartagena no teniendo sede supone dilatarlo a tres años y la buena noticia, dentro de ese escenario, es que sí se ha dado un paso extraordinariamente im-

INFRAESTRUCTURAS  
«Ese paisaje de fondo nos permitirá que dentro de unos años la Región esté en una situación absolutamente distinta»

REBAJAS PENALES  
«El espacio que le corresponde a un juez cuando le presentan una conformidad es muy escaso»

QUERELLAS POLÍTICAS  
«Espero que quien lo haga, al menos, se sonroje ante la ciudadanía por consumir recursos que son tan necesarios y escasos»

portante con el avance en la identificación de la ubicación de la nueva Ciudad de la Justicia de Cartagena. Yo me quejo cuando hay motivo y agradezco cuando también lo hay. Hay un enorme motivo de satisfacción para la Región porque las inversiones, irreversibles en su mayor parte, van a cambiar el paisaje en lo que se refiere a infraestructuras. Lo bueno es que, una vez que tienes los contenedores, es mucho más fácil llenarlos de juzgados. Aunque no sean para mañana ni para pasado, ese paisaje de fondo al que nos iremos aproximando nos va a permitir que dentro de unos años la Región esté en una situa-

ción absolutamente distinta. Eso hay que reconocerlo.

**El problema de los okupas**  
-Recientemente hemos visto a unos vecinos de la Región que echaban a unos okupas de su casa. En la calle comienza a ganar peso el discurso de que es necesario actuar personalmente ante una justicia que, en muchas ocasiones, se hace esperar demasiado. ¿Le preocupa? -Absolutamente. Es el tipo de cosas que ocurren cuando las instituciones no dan la respuesta esperada. A la sociedad le pasa como a la naturaleza, que tiene horror al vacío y, cuando se abren espacios de impunidad o de inacción, no quedan vacíos, se llenan y se llenan de formas inadecuadas. Esta es una clarísima forma inadecuada de recurrir a medios que no son propios de una sociedad democrática. La lección a aprender por aquellos a quienes corresponde es que los juzgados deben estar dotados para que esos vacíos no se produzcan y no haya tendencia a llenarlos de forma indebida como en ese caso. No es muy distinto a lo que ocurre con la renovación del CGPJ. No es sino un vacío, un incumplimiento de la previsión normativa que produce monstruos. -Quería conocer también su opinión sobre las conformidades. Hemos visto acuerdos entre las partes que derivan en unas rebajas penales muy grandes en temas que resultan delicados. -El espacio que le corresponde a un juez cuando le presentan una conformidad es muy escaso. Se limita a chequear que efectivamente los hechos son constitutivos de delito, que la calificación jurídica es adecuada y que la pena

está entre las impositivas, pero no le corresponde rechazar una determinada pena solo porque a él le parezca mucha o poca. La conformidad del juez es, cumplidos esos requisitos, un acto debido. La responsabilidad de presentar propuestas de conformidad le corresponde a las partes. A las horas de identificar en aquellas conformidades que chirrien, hay que mirar al lugar donde ese decalaje entre lo esperado y lo ofrecido se produce y no a la figura del juez. Una segunda reflexión, la conformidad no es un atajo, ni es una bagatela. Es una previsión legal que existe. Los mecanismos que permiten normalmente rebajas de pena en conformidades suelen venir por dilaciones indebidas y éstas tampoco son una salida lateral. Es aplicar una previsión legal que tiene un fundamento y es que una justicia tardía es menos justicia y que los retrasos no deben ser soportados por quienes sufren unas penas de manera tan tardía. Debemos mirar nuevamente al origen. ¿Quién es el responsable de que nuestros tribunales no tengan la capacidad de resolver en tiempos razonables que eviten en su caso la aplicación de las dilaciones indebidas? -En su momento, denuncié que existía un abuso político de las querellas que no venía a ayudar a mejorar la situación de los juzgados. Tenemos las elecciones a la vuelta de la esquina. ¿Teme que vuelvan a tocar a la puerta? -Lo que espero es que no se produzcan y que quien lo haga, al menos, se sonroje ante la ciudadanía por consumir recursos judiciales que son tan necesarios y escasos para asuntos que realmente lo merecen.

## «La Justicia no merece la imagen de un presidente del CGPJ renunciando»

#### A. N.

-Tras lo ocurrido en el acto de apertura del año judicial, ¿tiene esperanzas de que pueda llegarse a un acuerdo sobre la renovación del CGPJ? -Quiero pensar que la llamada de atención que ha hecho Lesmes -presidente del Poder Judicial y del Tribunal Supremo- llamará en quienes tienen la responsabilidad y la obligación legal de renovar el Consejo lo antes posible. Me resulta difícil pensar que, dada la situación, no se asuma esa renovación de manera inmediata. Y no quiero imaginar el escenario de un presidente del Tribunal Supremo y del CGPJ renunciando ante la desidia o el desconocimiento reiterado de

sus peticiones por parte del legislativo y de los partidos políticos representados. No creo que sea esa una imagen que merezca la Justicia y este país. -La imagen de la independencia judicial sale realmente muy tocada de todo este juego de ajedrez en el que se está convirtiendo la renovación del Poder Judicial. Lesmes, incluso, criticó al Gobierno por atacar la independencia judicial «con efectos devastadores». ¿Qué opina? -Pienso como él. Es un enorme daño reputacional en la percepción que los ciudadanos y los socios europeos tienen acerca de cuáles son los estándares y cuál es la institucionalidad con la que se rige nuestro Poder Judicial y nuestra administración de jus-

ticia. Como todo daño reputacional, creo que no afecta a la esencia del Poder Judicial, que sigue siendo igual de independiente como creo que lo ha sido hasta ahora, pero produce un enorme deterioro, aunque sea solo en la apariencia, que cuesta mucho más ganar que perder. Es imprescindible que se asuma ya la normalización institucional. Sin eso no hay democracia. -¿Quizás ha llegado el momento de que sean los jueces quienes elijan sus propios órganos de gobierno? -Me parece que esa es una de las opciones posibles. El problema está en que, ante cualquier sistema para la elección de los órganos de gobierno del Poder Judicial, si estamos decididos a

pervertirlo e instrumentalizarlo nos va a dar el mismo mal resultado que este. Si los jueces eligiendo a sus órganos de gobierno optaran por elegir con criterios exclusivamente corporativistas y egoístas, el resultado no sería el que deseamos. Por lo tanto, creo que, por supuesto, llegados a este punto hay que cambiar de sistema, pero sin desconocer que no hay soluciones que sean una panacea si no van acompañadas de un uso ponderado de ese sistema. Ese mal uso, ese manoseo, es el que ha provocado la situación actual y el fracaso de un sistema de elección de los órganos de gobierno que podía habernos valido si hubiésemos tenido el buen criterio de utilizarlo sin intereses.

# El pulso político por el Constitucional aboca al Estado a un choque de poderes

El CGPJ no nombrará este martes, salvo giro mayúsculo, a los dos miembros del TC que le competen y la crisis estallará si La Moncloa elige antes a los suyos

PAULA DE LAS HERAS/  
LOURDES PÉREZ

MADRID. «El Consejo General del Poder Judicial, sí, es muy importante. Pero lo es más la configuración para los próximos años del Tribunal Constitucional. Y el Gobierno y el PP se juegan mucho». La constatación parte de los interiores del CGPJ y ese «mucho» alude al puñado de leyes que proyecta ante el TC la pugna de socialistas y populares por los contornos políticos y sociales del país. Entre ellas, dos tan sensibles como la del aborto, pendiente de sentencia desde el mandato de José Luis Rodríguez Zapatero tras el recurso de los conservadores, y la de eutanasia aprobada, ya con Pedro Sánchez en el poder.

Los dos grandes partidos españoles llevan cuatro años de un pulso extenuante que impide la obligada renovación del Consejo, hibernada por un bloqueo insólito en su 42 años de funcionamiento. Pero con ser grave, es la deri-

vada de esa parálisis —la hoy también incierta actualización del TC— la que está asomando al Estado al abismo de un choque de poderes sin precedentes y de impredecibles consecuencias si se consumara. La pugna que libran en la Justicia el PSOE y el PP —«el estropicio», según ha definido sus consecuencias el presidente del CGPJ y del Supremo, Carlos Lesmes, alejado hoy de los populares que le avalaron en su día— tiene un hito este martes 13, de septiembre. No parece que la sangre vaya a llegar al río ya. Pero el riego sanguíneo lleva veneno para la normalidad institucional.

El relato que desemboca en este martes y 13 marcado en rojo, cuando vence el plazo forzado por ley por el Gobierno para que el CGPJ designe las dos vacantes del TC que le competen —hay otras dos que penden del Consejo de Ministros—, requiere una trabajosa pedagogía para guiarse no solo a través de la complejidad del Poder Judicial, sino de los intereses que se dirimen. En un resumen para legos —socialistas y populares se benefician en su disputa de la indiferencia ciudadana hacia este fárrago—, el cuadro de la crisis viene a pintarse como sigue.

El PSOE y el PP llevan un cuatrienio culpándose uno a otro de vetar la renovación constitucional de los 20 vocales del CGPJ y

su presidente. Las mayorías de tres quintos en las Cortes que requieren los nombramientos hace inviable, si no media un pacto entre las dos principales siglas del país, la actualización del órgano que, entre otras responsa-

bilidades, decanta los cargos de la Magistratura. Hoy se identifica al Consejo con un predominio conservador que el Ejecutivo pretende revertir y el PP se resiste a ceder.

El Gobierno trató en 2021 de

remover lo que tacha de «rebelión inconstitucional» de la oposición propulsando una reforma legal que ha desposeído al Consejo de su potestad para realizar nombramientos mientras continúe en interinidad. Y es en este



Lesmes interviene el pasado miércoles en el acto de apertura del año judicial. J. J. GUILLEN / EFE

## La metamorfosis de Carlos Lesmes: del alto sentido institucional al látigo

El máximo representante del Poder Judicial se ha desprendido esta semana de las cadenas del cargo con el órdago a PSOE y PP para renovar instituciones

MATEO BALÍN

MADRID. Con paso ligero y cansino, en soledad, solo vigilado a distancia por su cohorte de escoltas, Carlos Lesmes salió por la puerta de acceso al público en el Tribunal Supremo, ubicada en la calle Marqués de la Ensenada de Madrid. Cruzó de acera y entró como un ente vaporoso en la sede del Consejo General del Poder Judicial. La imagen se produjo el pasado miércoles. Dos horas después de concluir el acto de aper-

tura del curso judicial. El presidente del gobierno de los jueces parecía llevar una pesada losa anclada a su tronco. Su mirada, entre vacía y perdida, no mostraba signos de vitalidad. Más bien de sufrimiento. Quizá estaba en pleno proceso de maduración del discurso que acababa de pronunciar ante el Rey, la cúpula judicial y representantes del Gobierno y de la oposición. Quizá estaba padeciendo el bajón fisiológico propio de quien acaba de pasar un trance difícil. Quién sabe.

Lo único cierto es que Lesmes, pasado el mediodía del miércoles, en un salón de plenos del Supremo abarrotado y expectante, pronunció un discurso de ocho páginas que ocupará un lugar destacado en la grave crisis que sufre el Poder Judicial. Una situa-

**LOS 18 VOCALES DEL CGPJ QUE RENOVARÁN EL TC**

<p><b>Vicente Gullarte</b> Catedrático D. Civil Fue abogado de los Registradores. Propuesto por el PP.</p> 	<p><b>Wenceslao Olea</b> Magistrado Tribunal Supremo (Contencioso). Propuesto por el PP.</p> 
<p><b>Álvaro Cuesta</b> Abogado Exdiputado socialista, dirigió la Comisión de Justicia.</p> 	<p><b>Carmen Lombart</b> Magistrada En el Tribunal Superior de Valencia. La nombró el PP.</p> 
<p><b>José A. Ballester</b> Magistrado En el Tribunal Superior de Galicia. Nominado por el PP.</p> 	<p><b>Pilar Sepúlveda</b> Abogada Servicio a la Víctima de Andalucía. Propuesta del PSOE.</p> 
<p><b>Gerardo Martínez</b> Magistrado Audiencia Nacional (Contencioso). Lo designó el PP.</p> 	<p><b>Concepción Sáez</b> Secretaría Judicial Mutualidad General Judicial. La eligió Izquierda Unida.</p> 
<p><b>Enrique Lucas</b> Doctor en Derecho Profesor universitario y abogado. Propuesta del PNV.</p> 	<p><b>Juan M. Fernández</b> Magistrado Tribunal Superior de Navarra. Propuesto por el PP.</p> 
<p><b>Clara M. de Careaga</b> Magistrada Tribunal Supremo y académica. La nombró el PSOE.</p> 	<p><b>Mar Cebrejas</b> Magistrada Audiencia Provincial de Toledo. La nombró el PSOE.</p> 
<p><b>Juan Martínez Moya</b> Magistrado Tribunal Superior de Murcia (Social). Propuesto por el PP.</p> 	<p><b>José María Maclas</b> Abogado Juez de carrera y socio de Cuatrecasas. Lo eligió el PP.</p> 
<p><b>Roser Bach</b> Magistrada Tribunal Superior de Cataluña. La nombró el PSOE.</p> 	<p><b>María A. Carmona</b> Secretaría Judicial Unidad andaluza de Violencia de Género. La eligió el PP.</p> 
<p><b>Nuria Díaz</b> Abogada del Estado Exjefa ante el tribunal europeo. Propuesta por el PP.</p> 	<p><b>Rafael Mozo</b> Magistrado Audiencia Nacional (Sala Social). Lo designó el PSOE.</p> 



punto del ya preocupante bloqueo institucional donde irrumpe la renovación del Constitucional, que ha de efectuarse por tercios de sus 12 integrantes. Desde junio están fuera de mandato el presidente, Pedro José González-Trevijano, los magistrados Santiago Martínez-Vares y Antonio Narváez –los tres en la órbita conservadora– y el vicepresidente, Juan

ción «lamentable y desoladora», una «anomalía democrática» a cuenta del bloqueo político para renovar su órgano de gobierno, que va camino de los cuatro años de interinidad. Un hecho inédito en sus 42 años de vida.

Lesmes planteó sin rodeos, y luego lo confirmó su entorno, que dimitirá del cargo si Pedro Sánchez y Alberto Núñez Feijóo – presente en el acto y con quien habló diez minutos en los corrillos posteriores– no llegaban a un acuerdo «en las próximas semanas» para renovar el CGPJ.

Bajo la atenta y seria mirada de Felipe VI, el máximo representante del Poder Judicial dio un golpe en la mesa sin precedentes en sus cerca de nueve años de mandato. Casi un ultimátum que a muchos de los presentes cogió por sorpresa. «No puede ser, pero de verdad va a irse», se cuestionaba cariacontecida una juez decana. «Ya era hora de que moviera ficha. La situación no es grave, es trágica.

No sois conscientes», justificó un presidente de Sala del Supremo.

**Rebelde con causa**

Si la metamorfosis de las mariposas se completa a principios de verano, la de Lesmes se consumó este 7 de septiembre. La transformación de un magistrado conservador con un alto sentido institucional. Una proyección que le ha acompañado en este largo viaje como cabeza visible del Poder Judicial y que mutó el miércoles en una suerte de rebeldía con causa de fuerza mayor.

Lesmes identificó a los responsables de esta situación y les avisó de que tomará decisiones «que ni queremos ni nos gustan». Con

**Lesmes, que niega que pretenda un puesto en el Constitucional, ha criticado las maniobras de vocales conservadores**

Antonio Xiol, de adscripción progresista.

**En busca de otras mayorías**

La relevancia de los equilibrios del TC –que además de las leyes citadas tiene en su horizonte posibles asuntos calientes como los indultos de los líderes del ‘procés’ independentista o el del socialista José Antonio Griñán tras el fraude de los ERE– quedó evidenciada cuando Sánchez y Pablo Casado, enfrentados en todo, pactaron hace un año el relevo de otros cuatro magistrados. Fue una tregua de ocasión. Meses después, el PSOE impulsó una reforma de su propia norma para devolver al CGPJ la facultad de nombrar. Pero solo a los dos miembros del TC, la elección que el Gobierno pretende acelerar para poder designar, a su vez, a los otros dos que le competen. El objetivo es dar un vuelco a la mayoría en el TC –7 a 5– que suma ahora el sector conservador. Fuentes consultadas ven planear en el reajuste legal la sombra del exfiscal general Cándido Conde-Pumpido en su querencia por presidir un TC con hegemonía progresista.

Este inminente martes y 13 es clave porque se trata de la fecha determinada por la contrarreforma del Ejecutivo para que el presidente Lesmes y los 18 vocales del CGPJ procedan a los nombramientos (el órgano tiene dos vacantes por fallecimiento y jubilación). Pero salvo mayúsculo giro, todo apunta a que dentro de 48 horas no habrá fu-

especial atención a la ley impulsada por el PSOE que amputa la competencia de los nombramientos del Consejo en funciones. Una norma que ha tenido un efecto «devastador» para el funcionamiento de los tribunales y contrario al deseado: presionar al PP.

Dos días antes de su discurso, el lunes, Lesmes ya enseñó sus cartas. En esta ocasión con motivo de la renovación parcial del Tribunal Constitucional y el nombramiento de dos magistrados por parte del Consejo. En una inusual intervención en la escalinata de la sede, negó que recibiera presiones políticas para hacer cumplir la ley, rechazó que se moviera por interés para ocupar una plaza en la corte de garantías y denunció maniobras internas para hacer «tambalearse» la exigencia legal de renovar.

El mensaje que lanzó era doble: contra un posible veto de vocales conservadores designados por el PP, los mismos a los que hace pocos meses daba sus apoyos en los plenos, y al mismo partido para que no instrumentalizara este procedimiento. Fue la anttesis del órdago de su dimisión.

**Fuentes jurídicas ven a Feijóo ante un «dilema»; o llevar el bloqueo hasta las generales o pactar un TC de progresismo atenuado**

**Aunque Pedro Sánchez dio a entender que tiraría para adelante con las renovaciones, no anticipa ahora sus intenciones**

mata blanca. Un vacío que lleva consigo el germen del posible choque de poderes.

El malestar ante la imposición de un plazo por el Ejecutivo ha cristalizado en un plante del bloque conservador mayoritario en el Consejo del que –en un embrollo más– se desmarcan Lesmes y otros dos vocales afines. El CGPJ celebró el jueves un pleno permeado por la división interna, que acabó embridada gracias a una salida vaticana: conservadores y progresistas se dan tiempo para cubrir las vacantes del TC tras acordar el procedimiento. Una suerte de placebo llamado a aligerar la tensión, sin que se despeje hasta cuándo se dilatarán las designaciones.

Si este es el precipicio con el que sirtea el CGPJ, el Gobierno – que también ha templado gaitas en las últimas horas evitando acusar a los vocales díscolos de incumplir la ley– lo hace con la posibilidad de tirar para adelante con sus dos nombramientos, haga lo que haga el Consejo. Una opción de fuerza que Sánchez alentó a finales de julio, pero que ahora ha devenido en cautela en el Gobierno. «No vamos a adelantar lo que haremos. El PP dice cosas y hace lo contrario. Nosotros no decimos nada y haremos lo que consideremos», arguyen desde su núcleo duro. Pero ese golpe encima de la mesa tropezaría con la legalidad constitucional que establece la renovación de la corte de garantías por tercios. Y con el riesgo de que sea interpretado en el Poder Judicial como una declaración de hostilidades.

Este crítico retrato incluye una última pincelada nada superflua. A los cuatro magistrados del TC con sus mandatos ya caducados se suma un quinto, el conservador Alfredo Montoya, que renunció en julio por motivos de salud. Lo que agudizaría lo que una fuente jurídica califica como «el dilema» del PP: si estirar la cuerda del bloqueo hasta las elecciones generales fiándolo a que la ganará o explorar un acuerdo con el PSOE que evite una eventual mayoría en el TC claramente decantada hacia el ala progresista –7 a 4– por la baja de Montoya.

## Los retos económicos tras el verano



Fuente: Ministerio de Trabajo, Ministerio de Seguridad Social, INE, Banco de España, OMIE / \* Estimación / \*\* Hasta agosto

# La escalada de precios y sueldos marcará un curso económico de sobresaltos

La incertidumbre amenaza el final de año y un 2023 en el que la inflación puede arrastrar a los salarios, a la espera de aprobar los Presupuestos

JOSÉ M. CAMARERO

MADRID. Después de escuchar durante semanas que tendremos un otoño caliente, el calendario ha puesto en su sitio a la economía. Y lo ha hecho tras un verano de récord. El primer periodo estival sin restricciones por el coronavirus ha venido plagado de turistas internacionales, españoles deseando disfrutar de sus vacaciones, gastos al alza y, en general, una fiesta económica que se ha traducido en buenos datos de empleo, crecimiento económico y recaudación tributaria. Pero la cuesta de septiembre ya está aquí. Y no solo la de la vuelta al colegio, que supone un gasto medio de 400 euros por familia con niños en edad escolar. La subida de precios se ha extendido a todas y cada una de las facetas de la vida, más allá de la energía, el origen del problema. El nuevo curso (escolar, laboral, político y sobre todo económico) comienza con más incertidumbres que certezas. Y las pocas que hay miran hacia abajo.

## Inflación

### El punto de inflexión

Tras aprobar el primer paquete de medidas para amortiguar los efectos de la guerra en Ucrania y

de la ya por entonces galopante inflación de marzo, el Gobierno esperaba que abril se convirtiera en el mes del «punto de inflexión». Es decir, el momento en el que la inflación podría ir moderando sus ascensos frente al 9,8% registrado aquel mes. Abril dio un respiro, con el 8,3%. Pero finalmente fue solo un espejismo. Desde entonces, los precios no han parado de incrementarse en tasa interanual hasta superar ampliamente el 10% de agosto. ¿Hasta cuándo? Nadie lo sabe. Existen «señales», tal y como destacan en el Ministerio de Economía. Signos que apuntan a un descenso de precios como el de las materias primas de metales en los mercados internacionales, así como el de numerosos productos agrícolas, cuyo coste se desbordó nada más comenzar la invasión rusa. También cae el coste del transporte marítimo, completamente tensionado en la primera mitad del año. Y se van deshaciendo algunos cuellos de botella de materiales como los microchips para los automóviles. Pero muy poco a poco.

El petróleo también configura una parte de esos precios que se moderan. Después de rebasar la barrera de los 120 dólares por barril de Brent durante los primeros días de la guerra, el crudo cotiza ahora en los 90 por el temor a la recesión. Justo al comenzar el verano volvió a repuntar y llevó a que el precio de los carburantes se situara muy por encima de los dos euros por litro. Incluso se especuló con la posibi-

lidad de que llegara a los tres euros por litro, cifra inédita en España. No fue así. El petróleo se ha ido relajando en las últimas semanas de verano —no sin sus correspondientes alibajos—, siempre pendiente de las decisiones del cartel de la OPEP, los productores mundiales de crudo. Septiembre ha comenzado con su precio por debajo de los 100 dólares. Buena señal para la inflación. Pero mientras el precio de la gasolina sigue cayendo (1,75 euros por litro), el del diésel se ha disparado hasta por encima de los 1,90 euros. ¿La razón? Buena parte del gasóleo consumido en Europa procede de Rusia. Y las refinерías no dan más de sí.

La electricidad tampoco da tregua. A pesar del tope ibérico, que evita una subida un 15% superior de la luz, los costes siguen disparados. El precio del gas en el mercado internacional sufre la tensión de Rusia y ha llegado a superar los 340 euros/Mwh en agosto. Hace un año cotizaba a 30. Casi diez veces menos.

El problema para familias y empresas es que ese indicio que supuso la energía ya se ha trasladado a toda la cesta de la compra. La inflación subyacente, sin esos productos energéticos ni alimentos no elaborados, supera ampliamente el 6% y no da signos de tregua. Es el peor impuesto posible para las familias y las empresas, que ven cómo su poder adquisitivo se ve mermado de forma drástica. Atajar esta situación será uno de los retos del Ejecutivo antes de fin de año.



Clientes en un mercado de abastos en Madrid. VÍCTOR CASADO / EFE

## Salarios

### A cuánto asciende la subida

Los tres agentes del diálogo social (Gobierno, sindicatos y empresarios) han asumido que los sueldos de los trabajadores tienen que incrementarse para no quedarse atrás frente a la inflación. La duda es en qué medida deben hacerlo. ¿Un 10%, el ritmo al que suben los precios hasta ahora? ¿Un 5%? ¿Algunas décimas? Las partes tienen pendiente negociar el pacto de rentas al que aluden todos habitualmente, pero sobre el que ninguno se pronuncia de forma clara. Seguramente para no enturbiar la propia negociación. Hasta ahora, solo

hay un dato objetivo encima de la mesa: el 2,6% de subida pactado en los convenios colectivos hasta la fecha.

El resultado final de ese alza dependerá en buena medida de lo que el Ejecutivo decida hacer con dos variables: el sueldo de los funcionarios y el salario mínimo interprofesional (SMI). La vicepresidenta económica, Nadia Calviño, explicaba recientemente que la subida del sector público debe evitar una espiral inflacionista. Sugiera así un incremento que no tiene por qué acercarse a la horquilla alta de la inflación, por encima del 7% o el 8%. Las próximas semanas serán clave.



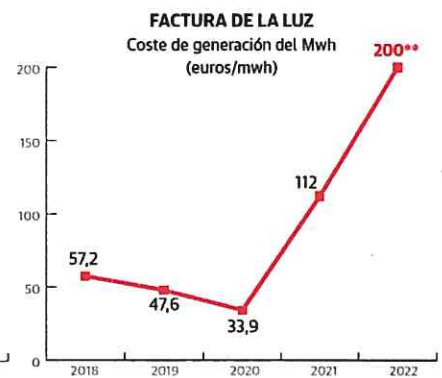
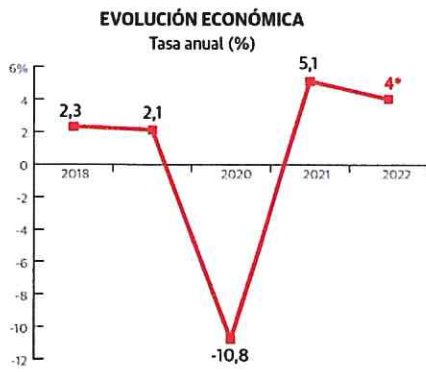


GRÁFICO R.C.



## Pensiones: años computados y bases máximas, en revisión

La Seguridad Social aborda la segunda reforma del sistema, tras vincular las pensiones a la inflación, que debe estar lista antes de que finalice el año

J. M. CAMARERO

MADRID. Entre los compromisos (hitos, se les denomina técnicamente) adquiridos con la Comisión Europea para recibir los fondos de recuperación, el de la reforma de las pensiones no solo es uno de los que mayor impacto económico puede tener, sino sobre todo repercusión social.

El Gobierno decidió en su momento asumir ante Bruselas una reforma en dos partes. La primera, ya en vigor, está relacionada con la revalorización de las pensiones en función del IPC (Índice de Precios al Consumo). En concreto, se calculará con el incremento medio de precios registrado entre diciembre del año anterior y noviembre del ejercicio en curso. Es la medida que el Gobierno insiste en aplicar para el próximo 2023, con una tasa que posiblemente no baje del 8%, según las previsiones de inflación de distintas casas de análisis.

Esa primera parte de la reforma de las pensiones también incluía el Mecanismo de Equidad Intergeneracional: una aportación extra del 0,6% de cotización por contingencias comunes.

Pero la segunda parte de la reforma aún está por llegar. Por negociar. Y por definir. Será la relativa a los años que tomará como referencia la Seguridad Social para calcular la pensión de jubilación y, por otra parte, el destope de las cotizaciones máximas de los trabajadores que más ganan cada año.

Las carreras de cotización serán la piedra angular del cambio que está por llegar a partir de 2023. Y la polémica está servida ya desde el año pasado. El Ministerio de Seguridad Social trabaja para que antes de final de año esté aprobado este nuevo modelo. Desde el pasado 1 de enero, el sistema ya tiene en cuenta los últimos 25 años de la vida laboral para calcular el importe de la pensión. Hasta el año 2011, la Seguridad Social contabilizaba solo los últimos 15 años cotizados. Pero con la reforma aprobada desde entonces, ese número de años ha ido creciendo hasta los 25.

### Revalorización e IPC

¿Cuál será la nueva cifra? Es la gran incógnita. El compromiso pactado con Bruselas pasa por «extender» esos cálculos, como indica el documento remitido a la Comisión. Aunque no especifica en cuánto tiempo ni en qué condiciones. El ministro de Seguridad Social, José Luis Escrivá, descartó ya el año pasado que fueran a tomar como referencia los últimos 35 años. Esto es, en la práctica, casi toda la vida laboral. Aunque sí tendrá en cuenta los periodos de laguna (desempleo, por ejemplo) para que cada trabajador elija el periodo más acorde a sus circunstancias.

El Ministerio también trabaja estas semanas la que será la subida de bases de cotización para las pensiones máximas. Hasta ahora, esa base sobre la que se cotiza está topada en 4.139 euros al mes, con 1.171 euros de cotización, independientemente de que el salario sea mucho mayor.

Añade que el incremento será «muy gradual», aunque aún se desconoce si se aplicará progresivamente durante los próximos 20, 25 o 30 años.

De lo que decida el Gobierno sobre nóminas de funcionarios y el salario mínimo dependerá el pacto para el resto

Las cuentas públicas soportarán menos crecimiento, el gasto acumulado por la guerra y los objetivos de estabilidad

También para el SMI. La vicepresidenta segunda, Yolanda Díaz, esperará las consideraciones del comité de expertos y confía en que sea «lo más consensuada posible». El compromiso del Gobierno es elevar el salario mínimo hasta 1.050 euros, unos 50 euros más que ahora, para alcanzar el 60% del salario medio.

### Presupuestos para 2023 La cuadratura del círculo

Las cuentas públicas del Estado constituyen la piedra angular de cualquier acción de gobierno. También en este caso, habida cuenta de que el próximo año viene repleto de citas electorales.

Hacienda, que ya está preparando el borrador, tiene que moverse a varias bandas. Por una parte, con unas previsiones económicas inferiores a las de este año (el crecimiento del PIB no será superior en ningún caso al 3%), una merma, por tanto, de los ingresos tributarios por la menor actividad; el mayor gasto para los planes millonarios de apoyo frente a los efectos de la inflación. Y todo eso bajo el compromiso de seguir reduciendo el déficit público y la deuda. Sin contar con la complejidad parlamentaria para obtener el apoyo de los socios habituales en el Congreso para avalar los Presupuestos.

# «Habrá cierta subida de precios, pero bien manejada por los proveedores»

**Stephan DuCharme** Presidente no ejecutivo del Grupo Dia

La distribuidora apuesta por situarse cerca de los clientes en esta crisis y negocia a diario para limitar el alza de los costes de los alimentos

**JOSÉ M. CAMARERO**

MADRID. El grupo Dia inició hace tres años y medio un proceso de transformación para poner su foco al 100% en el comercio de proximidad. Al frente ha estado Stephan DuCharme (Adis Abeba, Etiopía, 1954), que simultaneaba los cargos de presidente y consejero delegado, al tiempo que representaba al accionista principal. Ahora, una vez que ya está en marcha el nuevo modelo de tienda y de franquicia, cede el puesto de CEO a Martín Tolcachir, pero se mantiene como presidente no ejecutivo de la firma. Un cargo con el que ejerce una visión global y no tan enfocada al día a día de cada país, como España, donde la intervención de precios propuesta por la ministra Yolanda Díaz centra la atención económica estos días y sobre la que no trata directamente al ser solo específica de uno de los mercados de Dia.

—¿Hacia dónde va el modelo de negocio del grupo a nivel global?  
—Queremos tener un modelo diferenciado de 'retail', tener un foco en lo que hacemos y lo que hacemos hacerlo muy bien. Y para nosotros eso es la proximidad. Por eso estamos acelerando esta proximidad. Estamos en mercados bastante competitivos, pero nadie hace por la proximidad. Creo —con modestia— que nosotros lo estamos haciendo ya bastante bien. Queremos ser parte del barrio, en el sentido de la proximidad geográfica, pero también de la proximidad digital. Eso es lo que queremos hacer. Hacerlo bien, entendiendo que no vamos a ofrecer todo a todos. No somos un supermercado. Somos una tienda de proximidad con un fuerte elemento en el futuro de omnicanalidad. Ese es el sueño de Dia.

—El modelo de negocio de Dia ha cambiado estos años. ¿En qué considera que ha mejorado?  
—Son varios elementos. Desde el inicio hemos apostado por construir equipos fuertes. Después, cambiar la tienda, cambiar el surtido, cambiar el modelo de franquiciado. Queremos que Dia sea tu tienda del barrio para hacer tu compra regular, tu compra fragmentada de la cesta del mes. Tam-



Stephan DuCharme, presidente no ejecutivo del Grupo Dia. s. c.

bién un cambio que se comienza a notar ahora a ver es el cambio de la marca Dia, este foco en la calidad de la marca propia.

—¿Está garantizada la estabilidad accionarial de la compañía?  
—Lo puedo confirmar: tenemos un accionista principal con convicción a largo plazo. Está muy comprometido en el futuro a largo plazo de Dia, en participar en una construcción de un nuevo Dia, de una gran empresa.

—¿Qué implica esta descentralización de Dia a la que tanta importancia dan?

—Para mí el objetivo de una descentralización es que en todos los lugares tienes gente que se siente responsable de lo que hace. Eso puede ser una tienda. Eso es un franquiciado que viene como

dueño de la tienda, que va a ganar dinero si lo hace bien, nosotros también, pero es casi un empresario local, un mini empresario del barrio.

—¿Cómo se ha conseguido atraer a futuros franquiciados para hacerse con un negocio de Dia?

—La relación anterior con fran-

quiciados era puramente financiera a corto plazo. Pero nosotros ahora pensamos en el largo plazo. Tenemos que ganar dinero nosotros y ellos, los dos. Este modelo lo hemos cambiado primero invirtiendo en ellos, en la relación con ellos, pero también hemos mejorado fuertemente los proce-

esos de la empresa, procesos de entrega de productos hacia la tienda, información para ellos, etc.

—¿Cómo afronta la compañía esta subida continua de precios de los alimentos?

—Si muestras a tus clientes que en tiempos difíciles estás cerca, da una relación mucho más a largo plazo. En el sentido de la inflación, tenemos que ser muy conscientes de que nuestros clientes están sufriendo. Es un trabajo diario que tienen los equipos en los cuatro países de hablar con proveedores para poner límites de subidas de coste hasta entender que hay límites en los que el cliente puede sufrir. Definir un corredor donde se puede manejar el negocio, pero de manera mucho más interactiva, de manera mucho más cercana al cliente, al proveedor. Es un desafío empresarial, es un desafío de la sociedad. —No sé si puede definir cómo es posible fijar ese corredor en una economía de libre mercado.

—Tiene que ser un 'win win' de todos. Si no, no será una solución sostenible. Trabajándolo, acompañando a los clientes, sabiendo que habrá una cierta subida, pero bien manejada por los proveedores, que entienden también que no pueden insistir en cualquier subida de costes. Se hace manejando el diálogo diario.

—En las crisis los clientes también cambian de hábitos. ¿Hacia dónde se enfocan en el actual contexto?

—La participación en Dia está aumentando. Nos ayuda el hecho de que hemos reinventado nuestra marca propia completamente y ahora vemos que esa parte está creciendo, pero también es el tema de precio, es el tema de promociones, es el tema del Club Dia. Nuestros clientes leales, cuando tienen el Club Dia, también tienen sus ofertas personalizadas y hay una mezcla de medidas para darle al cliente cuando llegue a la caja con su cesta. Una cesta razonable. Pero la calidad es fundamental, no hacemos ningún descuento a la calidad.

—¿El grupo Dia está trasladando todo ese incremento de costes a sus productos?

—Es muy difícil generalizar porque depende mucho de la categoría, del producto concreto, del surtido y hasta del país y el grupo. Lo único que puedo decir es que estamos manejándolo para mantener una buena mezcla de crecimiento (Dia está creciendo, con márgenes aceptables), con precios aceptables para los clientes y con relaciones de confianza con los proveedores.

—¿Qué es lo que está haciendo el grupo ante el auge de las compras 'online'?

—El futuro va a ser la omnicanalidad. Tienda y 'online', los dos. Un viaje del cliente que puede comenzar en su iPhone y terminar en la tienda. Puede comenzar en la tienda y después terminar en el club Dia. Queremos ser un cierto disruptor en estos temas y eso es parte del futuro de Dia.

**OBJETIVO**  
«Queremos que Dia sea tu tienda del barrio para hacer tu compra regular de la cesta del mes»

**TRANSFORMACIÓN**  
«Hemos reinventado nuestra marca, pero no hacemos ningún descuento a la calidad»

CUATRO CLAVES  
JUAN CARLOS  
HERNÁNDEZ

## El cuero tiene lustre ahí fuera

**1** Menos venta de tecnología vía internet. La facturación de PcComponentes descendió el año pasado un 12,7% como consecuencia de la eliminación de restricciones al comercio físico por la Covid, que habían avivado la venta 'online'. Fueron 564,7 millones frente a los 647,4 de 2020, informa la consultora Gfk. Los beneficios ascendieron a 22,4 millones. La venta de tecnología se ha ralentizado, ya que las familias actualizaron su equipamiento bajo los confinamientos y ahora se enfrentan a una escalada de precios.

**2** Toca renovar flotas. La venta de camiones nuevos sigue sin freno este año. Agosto se cerró con 829 unidades matriculadas en lo que va de año, un 35,2% más respecto al mismo periodo de 2021. A escala nacional, el incremento es de solo el 8,8%. Las compañías logísticas murcianas tienen la tendencia de renovar flotas cada tres o cuatro años -sobre todo si se trata de camiones frigoríficos- y esta vez les toca hacer lo a unas cuantas tras la pausa forzada por la pandemia.

**3** Piel internacional. Las empresas de curtidos, prendas de cuero y marroquinería -la mayoría concentradas en Lorca- incrementaron en un 34,9% sus ventas al exterior entre enero y junio, con un saldo de 27,4 millones de euros, de acuerdo con los últimos datos del Icx. Los fabricantes no han tenido demasiados problemas a la hora de reemplazar a los proveedores rusos de pieles. Los principales clientes son portugueses, italianos, franceses, chinos y checos. Murcia es la séptima provincia exportadora de materiales de cuero.

**4** El negocio de los cines. Las 110 salas que funcionan en la Región ingresaron el año pasado 7,2 millones de euros, menos de la mitad que antes de la pandemia. En 2019 fueron 16,6 millones de euros. Por sus butacas pasaron 1.281.000 personas para visionar 302 filmes (las películas españolas solo tuvieron 195.000 espectadores). Antes de la pandemia no bajaban de los tres millones. Es un sector que tiene por delante una difícil remontada ante el auge de las cadenas de 'stream'.



Dos jóvenes consultan folletos sobre un fondo de pensiones, en una imagen de archivo. JESÚS ANDRADE

# La 'hucha' murciana de las pensiones privadas pierde más de 100 millones

La tormenta de los mercados financieros deprecia en un 6,6% el capital de un cuarto de millón de ahorradores

JUAN CARLOS  
HERNÁNDEZ



MURCIA. De la cumbre al abismo en seis meses. De cerrar el pasado año con un rendimiento del 8,7% a sufrir un retroceso del -6,6% interanual a comienzos de verano. Es lo que ha sucedido con los planes de pensiones individuales de 254.041 ahorradores murcianos, que han visto perder más de 100 millones de euros en ese lapso.

El 46% de las familias de la Región tienen un plan de pensiones. Su 'hucha' ascendía a 1.753 millones de euros a comienzos de este año, 125 más que en el ejercicio anterior. Los altos rendimientos de 2021 (+8,7% de media frente a una inflación acumulada del 6,3% en la Región) suplieron la caída de aportaciones derivada de los recortes fiscales: el límite desgravable pasó de los 8.000 euros de 2020 a los 1.500 actuales.

El inicio de la guerra de Ucrania dio al traste un producto financiero que empezaba a atraer a los rebotados de depósitos a plazo y fondos de inversión. El primer trimestre aún ofrecía un rendimiento del 1,6% a un año, que se eleva

ba al 8,6% en el caso de los planes basados en cestas de acciones.

Ya bajo la crisis energética, el IPC desatado, el encarecimiento del dinero y los síntomas de recesión, a inicios de julio era evidente que la gestión de pensiones privadas no podría escapar de las convulsiones de los mercados financieros (casi ocho de cada diez euros están medidos en planes expuestos a cotizaciones bursátiles). Para entonces su patrimonio global ya se había depreciado en un 6,6% respecto a junio de 2021, según los últimos datos que maneja la patronal financiera Inverco. Doce meses atrás el capital global rondaba los 1.700 millones (tras un tirón del 11,4%) lo que supone una franja de entre 100 y 110 millones de pérdida que han devorado más del 80% del aumento logrado en 2021 con plusvalías.

### Distintos efectos

En el caso de los planes de renta fija (con al menos 46.235 participantes murcianos), los descensos oscilan entre el -3,4% (monetarios) y -6,4% a un año (deuda a largo plazo). Los basados en Bolsas (en los que apuestan 27.437 inversores) sufren un puñetazo del -8,3%, que para los garantizados (8.637 ahorradores conservadores) es del calibre del -7,2%.

Los mixtos, que son los mayoritarios en la Región (suscritos por 171.732 personas), oscilan entre el -6,3% y -6,6% anual.

La actual crisis también altera las rentabilidades acumuladas de

ejercicios anteriores, pese a que 2019 se cerró con los mejores resultados de la historia, con una media del +8,8% neto anual. Tal plusvalía sirvió para amortiguar los desplomes generados durante los estados de alarma. Pero ese colchón ya no está. Tampoco el que

### TRES REFERENCIAS

46%

de las familias murcianas tienen al menos a uno de sus miembros con un plan de pensiones individual. Son 254.041 participantes, según los últimos datos de la patronal Inverco.

1.753

millones de euros constituían el patrimonio dedicado a planes de pensiones en la Región a comienzos de año; es el equivalente al 5,4% del PIB regional (32.190 millones en 2021).

78,4%

de los murcianos que ahorran para su jubilación tienen planes con exposición a acciones. Son 199.169, tras sumarse 13.048 durante el año pasado.

Murcia es una de las comunidades con mayor proporción de participantes, pero es también la que menos dinero aporta

Estos productos financieros son casi imprescindibles para autónomos y agricultores

se generó en 2021. La rentabilidad a tres años se queda en el 0,6% anual. Pero mirando más atrás, los que se suscribieron hace diez años retienen un rendimiento del +3,3% anual para cada uno de los ejercicios. Quien metió 10.000 entonces tendría ahora 13.836 euros; el porcentaje se dispararía al +8,33% en los planes basados en Bolsas (serían 22.196 euros) y del 5,7% en los garantizados (17.408 euros).

Sin embargo, existe una paradoja. La Región tiene muchos participantes (al nivel de Aragón, Castilla-La Mancha, Baleares y Extremadura y cuatro veces más que el País Vasco), pero se encuentra a la cola en cuanto a aportaciones.

Así, la media de capital acumulado es de 12.060 euros en planes garantizados; 8.478 euros en los de renta variable; 6.625 en los mixtos, y 6.034 euros en los de renta fija. El promedio nacional está en 11.950. Entre los más arriesgados destacan los riojanos, con 21.357 euros en cestas basadas únicamente en acciones. Dentro de los más reacios al riesgo sobresalen los asturianos, con 21.515 en planes garantizados.

### Composición de carteras

El recurso a los mercados exteriores ya es habitual por parte de las gestoras de fondos de pensiones. Solo el 45,6% del patrimonio que manejan reside en 'cartera interior'. El 37,3% se basa en títulos extranjeros (el 26,7% son bursátiles); un 8,5% es dinero listo para las oportunidades que ofrezcan los mercados y el 8,6% se basa en otros activos, como inmuebles.

Las gestoras de fondos de pensiones en España manejan 81.123 millones de 7.413.253 participantes. Las entidades más importantes en volumen de capital son, por este orden, CaixaBank, BBVA, Santander, Renta 4, Ibercaja, Bankinter, Mapfre y Sabadell.

Hay colectivos para los que un plan individual es imprescindible, como son los autónomos, agricultores y ganaderos, debido a que sus cotizaciones suelen ser sobre bases mínimas en la mayor parte de su vida laboral; también para trabajadores a tiempo parcial.

Los planes de pensiones son un anzuelo para los bancos a la hora de fidelizar clientes a cambio de comisiones más bajas. Pero merced al gancho de las deducciones, solo queda el de las rentabilidades. Será un desafío ante una coyuntura poco prometedora como la que se avecina.