

# RESUMEN DE PRENSA



## Región de Murcia

Vicesecretaría general y Secretaría de Comunicación y  
Participación Sindical

Departamento de Comunicación y Redes Sociales

# 05/11/2023

# «Los empresarios necesitamos sindicatos fuertes y representativos»

José Rosique Secretario general de Croem

«Creo que el Gobierno central es muy intervencionista en lo económico y actúa mucho de cara a su galería»

FUENSANTA CARRERES  
Entrevista



**MURCIA.** El devenir de José Rosique (Murcia, 1951) ha sido el de la patronal Croem desde su mismo nacimiento, hace ya 43 años, cuando participó en su gestación de la mano de Clemente García. Siempre en la segunda fila —«la primera debe corresponder a un empresario»—, Rosique es historia viva de una patronal que, defendiendo, disfruta un momento dulce de diálogo social y representatividad. Alumno de Maristas, licenciado en Derecho y paracaidista en la Bripac casi dos años, Rosique dará en diciembre el relevo de la Secretaría General de Croem a su sucesor, Ramón Avilés. —Han sido más de cuatro décadas en la cúpula de la patronal... ¿cómo ha cambiado la figura del empresario, su relación con la sociedad y con las instituciones, su capacidad de influir en el devenir de la Región?

—Han sido 43 años en esta casa, desde el año 80, que fue cuando Clemente García me llamó para colaborar con el proyecto que habían iniciado, he conocido a todos los presidentes de la Comunidad Autónoma y a los de la patronal. En todos estos años la figura del empresario ha cambiado mucho, tanto como la sociedad. En los ochenta eran empresarios de mu-

cho valor que, con menor formación, en algunos sectores eran líderes. Ahora tenemos al frente de esas compañías como CEO a los hijos, con una formación ya superior en todos los sentidos. La evolución tecnológica que ha habido en el mundo de la empresa también ha tenido mucha incidencia. —¿Esa capacidad de influencia, de participación en la sociedad, se ha consolidado?

—Mucho, mucho. Somos una organización que representa a más del 90% del tejido empresarial. Aquí hay 64 organizaciones empresariales, están todos los sectores y todos los territoriales y estamos reconocidos por la ley de participación institucional de la Región de Murcia como la organización de carácter territorial, autonómica e intersectorial más representativa.

—En todos estos años habrá acumulado logros, desaciertos e imagino que algún secreto...

—Destacaría la unidad empresarial; sobre todo en el último periodo del presidente Albarracín, se ha conseguido una unidad de todos los sectores y una participación de las empresas en las organizaciones como nunca la había habido. La voz de Croem es muy escuchada en las empresas, y nosotros escuchamos mucho lo que nos dicen nuestras empresas y nuestras sectoriales porque, a fin de cuentas, somos la voz y el amplificador de sus demandas en todos los ámbitos. No señalaría yo ningún error como tal.

—Su relevo irá seguido del del presidente, José María Albarracín, ¿alguna pista?

—Lo que José María Albarracín ha hecho en estos años por la Confederación, a nivel de unión empresarial y por el prestigio de la Croem, no tiene precio. Ha sido un presidente magnífico, con una dedica-

ción brutal y de una forma absolutamente desinteresada. Ojalá fuésemos capaces de encontrar un perfil parecido, y lo digo salvando a los anteriores presidentes, que han sido magníficos todos.

—¿Cuál es el estado de salud financiera de la patronal?

—Tenemos una situación financiera como nunca. Estamos cerca de alcanzar la plena autofinanciación. Nos nutrimos de las cuotas de nuestras organizaciones y de las empresas.

—Vox reclama suprimir las subvenciones a patronales y sindicatos. ¿Cómo valora esa exigencia del socio del Gobierno regional?

—No es una posición que mantenga Vox en la Región, es una posición a nivel nacional del partido. Toda cantidad de dinero que sale de las arcas públicas está regulada por la ley de subvenciones, aunque en este caso no son subvenciones. Nosotros tenemos una compensación económica, lo dice la propia ley de participación institucional, que nos compensa la cantidad de convenios y de colaboraciones que tenemos con la Administración, que en muchísimos casos ni siquiera cubre los costes. Son cantidades que además justificamos ante la intervención de la Comunidad. Por ejemplo, nosotros firmamos con el Gobierno regional el pacto por la estabilidad por el empleo, y vamos a firmar el plan regional de lucha contra la economía sumergida, que tanto daño nos hace. A la elaboración de esos planes dedicamos meses y muchas horas de trabajo. Lo que nosotros recibimos, y está regulado por ley, es una compensación económica a esa colaboración con el Gobierno regional, sea del color que sea, que le es muy beneficiosa y muy rentable. Por lo tanto, niego la mayor,

que estemos subvencionados.

—Una de esas colaboraciones es la regulación de las prácticas de los alumnos de FP dual. El próximo curso será necesaria la implicación máxima del tejido empresarial, ¿están en ello?

—El caballo de batalla son las pymes, que en la Región son mayoritarias. No podemos estar demandando al sistema trabajadores bien formados o formados en las áreas que nosotros queremos y luego no prestar la atención y la colaboración que requieren. Es un acto de responsabilidad de los empresarios. Hay sectores en los que tenemos un déficit que viene de atrás, como la hostelería y el turismo. Necesitamos mejores profesionales, no tener que movernos siempre a bandazos en función de la demanda. Tenemos un déficit muy preocupante en la construcción.

—En ocasiones se les señala su cercanía al Gobierno regional, se les reclama que sean más críticos.

—Yo recuerdo un presidente que me decía: 'Tenemos que jugar con el balón que nos echen'. Es decir, nosotros tenemos que colaborar con el gobierno que esté. Con los gobiernos del PSOE firmábamos acuerdos, firmábamos pactos, exactamente igual que ahora. El Gobierno que hay es el que han elegido los ciudadanos y colaboramos con él como colaboran las organizaciones sindicales. Elaboramos un boletín de coyuntura económica cada tres meses y a veces decimos ahí cosas que no gustan, incluso al Gobierno regional, pero las decimos. Al final, el empresario lo que quiere es que las cosas vayan bien, que la economía funcione, que ellos puedan crear riqueza y empleo y que esos negocios vayan bien y, por supuesto, también ganar dinero, que para eso están.

—Han alcanzado un clima de diá-

## BUROCRACIA

«Si no somos capaces de tramitar rápido los expedientes, nos estamos pegando un tiro en el pie»

## DÉFICIT

«Cataluña pretende reducir su deuda por condonación, mientras los demás miramos con cara de tontos»

## TRAMITACIÓN

«Lo triste es que esos proyectos que aquí no pueden, van más allá de Santomera y sí pueden»

logo social conciliador. ¿Le preocupa que se altere con los cambios en la cúpula de la patronal?

—El nivel de diálogo y de entendimiento con las organizaciones sindicales es muy bueno. En cuanto al grado de conflictividad en esta Región, de horas perdidas por huelga y demás, estamos en el mejor ratio de España y por algo será. Es verdad que hemos tenido en materia de negociación colectiva convenios excesivamente atrasados, pero finalmente estamos siendo capaces de sacarlos. Yo creo que las organizaciones sindicales, si no existieran habría que inventarlas. Los empresarios necesitamos organizaciones sindicales fuertes, y representativas. Porque eso nos da la capacidad de negociar y, sobre todo, de negociar con fiabilidad.

—¿También habría que inventar las ecologistas?

—Las organizaciones ecologistas hacen una buena función en general. No coincidimos y chocamos en muchas ocasiones por ciertas cuestiones. Por ejemplo, cuando hablamos de la legislación medioambiental, ellos tratan la máxima de que estamos desprotegiendo el medio ambiente, y eso es una falacia. Cualquiera sabe que nos movemos por directivas comunitarias y que tenemos una ley básica estatal, y que aquí no nos podemos inventar una ley para vulnerar cualquier protección ecológica. Simplificar no significa eliminar. Significa que si los plazos que da la norma son de tres meses, que se cumplan.

—¿Representa un escollo la tramitación ambiental?

—Sí, un escollo tremendo. Pero lo triste es que esos mismos proyectos que aquí no pueden, se van más allá de Santomera y sí pueden. O se van a Almería y sí pueden. La pregunta que se hacen los empresarios es, ¿qué pasa en esta Región? Si tenemos una di-

## «El sector agroalimentario es modélico»

F. C.

—¿Cómo perciben el futuro de la agricultura regional?

—Nuestra posición es muy clara: estamos con los agricultores y con los regantes. Aquí hay seis organizaciones empresariales, todas las organizaciones del sector agroalimentario, todos están en esta confederación, y estamos con ellos. Lo que se ha hecho con

el Tránsito Tajo-Segura, aumentando los caudales ecológicos en el Tajo, no procedía; no entendemos por qué se están minorando cada vez más las aportaciones del Tajo y, por supuesto, no aceptamos esa minoración y mucho menos que, al final, como todo hace sospechar, se quiera llegar a un momento en que el Tránsito se quiera eliminar, porque no es verdad que sea susti-

tuible con agua desalada con los precios que se manejan.

—¿Y la situación del Mar Menor, que sigue sin soluciones claras?

—Es una asignatura pendiente y nuestra joya. Es una pérdida de tiempo empezar a señalar a unos y a otros y qué grado de responsabilidad ha tenido uno u otro; el problema está ahí y hay que atender a la comunidad científica y poner medidas en-

cima de la mesa. Queremos la solución porque en el Mar Menor nos va mucho, nos va el turismo y, desde luego, rechazamos esa demonización que se hace por algunos del sector agrario del Campo de Cartagena, no la compartimos en absoluto; tenemos un sector agroalimentario modélico a nivel mundial y tremendamente competitivo, que produce lo que produce y exporta y genera mano de obra, y no podemos bajo ningún concepto situarlo en el pelotón de los malos.



José Rosique, en su despacho de la patronal Croem.  
NACHO GARCÍA / AGM

apruebe en el marco de la mesa de diálogo social no nos gusta. No creemos que el decreto ley sea la manera de ver medidas que afectan, y de qué manera, en el mundo empresarial y, por supuesto, obviando también la negociación colectiva. Es una intromisión y una medida populista. Uno no puede estar siempre en la foto del periódico anunciando medidas para agradar a determinados colectivos. Habrá sectores que se puedan permitir una reducción de jornada, como se pueden permitir el teletrabajo, pero hay otros en los que es materialmente imposible.

—¿Qué efecto está teniendo la subida del SMI en las empresas de la Región?

—Los trabajadores tienen que tener siempre un salario digno que les permita vivir y llevar un nivel de vida, pero vuelvo a lo mismo: diálogo social.

—¿Considera que el Gobierno central está siendo intervencionista en lo económico?

—Acaban de anunciar 14 medidas que van a suponer la subida impositiva para las empresas, y no podemos seguir así, como si esto fuese un pozo que no deja de dar agua. Yo creo que es un gobierno muy intervencionista, que actúa mucho de cara a su electorado, a su galería, con medidas que entienden que le pueden beneficiar, pero ojo, que estamos en una situación ahora mismo de la economía que esa pujanza que hemos tenido en años anteriores ya no está.

—Precisamente en el último boletín de coyuntura económica alertan de que el mercado laboral da síntomas de desaceleración y agotamiento del ciclo expansivo...

—Estamos muy condicionados con la guerra de Ucrania y llega ahora lo de Israel, con el encarecimiento del crudo y la subida de los carburantes, con lo que eso tiene de incidencia en los precios y con el encarecimiento del tipo de Euribor que tanto está penalizando al ciudadano. Los países que están bajando son nuestros principales compradores; por lo tanto, cuidado con las subidas impositivas.

—El déficit regional es otro de los graves problemas arrastrados...

—Pasan los meses, pasan los años pasan los gobiernos de un color y de otro y el problema no se resuelve. Y, ahora, viendo como Cataluña pretende reducir su deuda por la vía de la condonación, mientras los demás miramos con cara de tonto como si no fuésemos españoles. El Gobierno que salga definitivamente se tiene que poner ya a trabajar ese asunto, no puede ser que en Murcia estemos tan mal financiados y recibamos menos por habitante. Eso está llevando a la Comunidad Autónoma a un déficit y a un endeudamiento grave.

rectiva comunitaria, una ley básica estatal. ¿qué estamos haciendo aquí en Murcia?

—Han sido muy beligerantes con el Gobierno regional reclamando simplificación administrativa.

—Hemos sido exigentes porque era necesario, se nos estaban escapando inversiones. Amazon estuvo a punto de irse. Y no se fue por la intervención de esta casa y las negociaciones que hubo con el Gobierno regional. Se hizo una simple modificación que era necesaria y eso ha permitido una inversión de casi 400 millones de euros y un empleo que se va a mil

trabajadores. Se ha avanzado mucho. ¿Pero sigue siendo más complicado avanzar en Murcia que en Andalucía? En muchos sentidos, sí, por el incumplimiento de los plazos. Hay municipios que no tienen recursos suficientes para atender en los plazos que la ley le está marcando y la estructura de la Dirección General de Medio Ambiente, que está infradotada, es crucial. Si no somos capaces de tramitar rápido los expedientes con la máxima seguridad jurídica, pero en tiempo y forma, nos estamos pegando un tiro en el pie.

—¿Las infraestructuras?

—Necesitamos mejorar. Todavía estamos esperando que se termine la conexión con Caudete, la autovía del Noroeste es fundamental para descongestionar la A7, el Arco Norte tenía que estar ya licitado y adjudicado desde hace tiempo. Es que hablamos de ferrocarril y siempre somos los últimos. El AVE, y cuando digo AVE me refiero a un tren de alta velocidad como Dios manda, no lo que tenemos ahora, las frecuencias que tenemos y con el tiempo que se tarda. No es posible que en Alicante, que está a 80 kilómetros, le hayan aumentado seis frecuencias más

al día hace poco y nosotros estamos como estamos y encima algunas de ellas tenemos que ir a Alicante, marcha atrás. Tenemos el aeropuerto, pero hay que potenciarlo. Ahora vamos a tener las líneas con Madrid y Barcelona, llevamos años luchándolo. Tenemos esa deuda pendiente con Murcia en cuanto a infraestructuras y son absolutamente necesarias para relanzar el turismo y la economía.

—¿Rechaza la jornada de 37,5 horas contemplada en el pacto de gobierno?

—La rechazamos de plano por una sencilla razón: todo lo que no se

# Educación incrementará las plazas de FP hasta las 50.000 en 2027, todas en formato dual

La demanda ha disparado las notas de corte para acceder a los grados y solo dos de cada tres alumnos consiguen acceder al ciclo de su primera opción

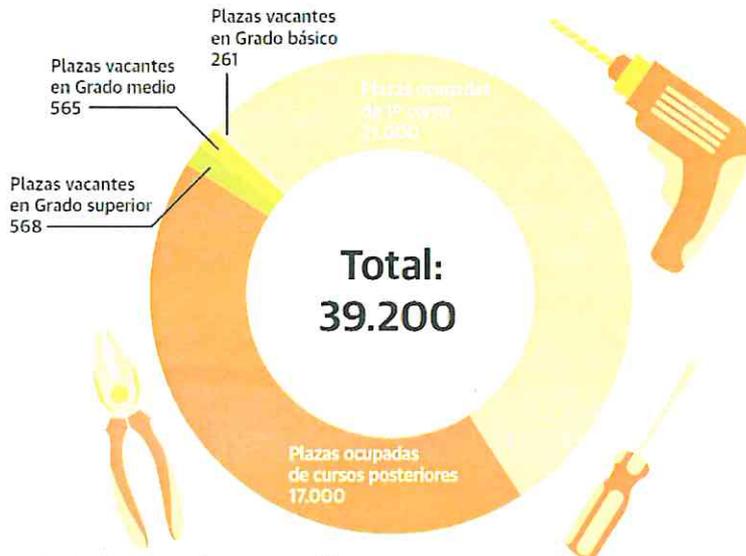
FUENSANTA CARRERES

MURCIA. El 'boom' de la Formación Profesional se ha consolidado en la Región, con una demanda que ha disparado las notas de corte para lograr una plaza en las especialidades con más tirón. Una década después de la eclosión de unos estudios antes mirados con recelo por muchos, la FP sigue en crecimiento y la demanda y la oferta mantienen su constante subida -hasta las 39.200 plazas de este año- apuntaladas por las destacadas tasas de empleabilidad. Las previsiones de la Consejería pasan por atender ese crecimiento hasta alcanzar una oferta de 50.000 plazas en el curso 2027-2028, al final de la legislación. Desde el próximo curso, todas las plazas serán, por ley, duales, es decir, combinarán la formación académica con las prácticas en las empresas.

Este curso se han matriculado en grados medios y superiores más de 38.000 alumnos murcianos, de los que 21.000 son de nuevo ingreso, es decir, de primer curso. El auge de la demanda ha disparado, como ocurre en las universidades, las notas de corte de los estudios más solicitados. De hecho, casi 10.000 alumnos no han logrado entrar este año en la titulación que marcaron como primera opción. De ellos, miles sí han conseguido un hueco en otros estudios que pidieron como segunda y tercera opción o, en el caso de los grados superiores, se han decantado por seguir estudios universitarios.

Casar el cupo de los puestos por especialidades, niveles y comarcas con las demandas de los estudiantes resulta complicado, ya que los alumnos piden títulos y áreas de conocimiento concretos de su interés: si quieren matricularse en Mecánica, raramente se conformarán con un grado en Finanzas. Además, la oferta está repartida por institutos de toda la Región. Con ese contexto, todos los cursos quedan fuera de la rama que preferían en primera opción miles de alumnos. Este año, de los 3.143 estudiantes que

## Oferta y ocupación de plazas en FP (curso 2023-2024)



## Solicitudes en primera opción e ingresos

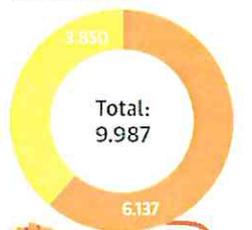
Solicitudes rechazadas (amarillo) / Solicitudes aceptadas (naranja)

### Grado básico



solicitaron un grado básico, 1.992, el 69% lo lograron y el resto quedaron fuera. Los grados medios, que los estudiantes cursan al terminar la ESO, ofertaron casi 10.000 plazas y dejaron sin hueco a 3.850. En los grados superiores, las solicitudes de los estudiantes en primera opción que se quedaron sin atender -aunque luego muchos alumnos han entrado a otras especialidades o han conseguido un puesto en la fase de llamamientos- fueron el 61%, 7.187. «El alumnado que no consigue plaza en los ciclos solicitados en primera opción tiene la posibilidad de concurrir a las plazas de sus siguientes opciones, incluso a las libres que quedan sin ocupar de otros grados una vez que finalizan las adjudicaciones definitivas del proceso centralizado de admisión», asegura el subdirector de FP, Luis Eduardo Gómez Espín.

### Grado medio

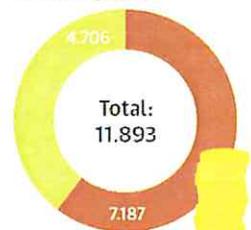


La Consejería de Educación quiere incrementar las plazas y se ha marcado como objetivo alcanzar las 50.000 en 2027. Con esas cifras, los alumnos matriculados en Formación Profesional superarían a los universitarios. Un crecimiento que, a pesar de no ser suficiente para atender todas las peticiones, ha

**La reforma de la Lomloe obliga a que todos los estudiantes tengan formación en las empresas**

**A Educación le preocupa que el requisito de dar de alta a los alumnos «ponga en riesgo el avance de la FP»**

### Grado superior



sido imparables en los últimos años. Este curso se han sacado a concurso 39.200 puestos, un 30% más que hace solo cuatro años, cuando ni siquiera se llegó a las 30.000. El proceso de matriculación acaba de completarse, ya que hay que ajustar las demandas a la oferta, los alumnos piden varias opciones y los cupos definitivos se cierran más tarde, como en las universidades. En 2019 se matricularon en FP 28.500 alumnos, 1.500 más que en 2018.

El esfuerzo por consolidar la expansión de la Formación Profesional en la Región se centrará en la cantidad, pero también en la transformación del modelo. La piedra angular de la nueva Formación Profesional regulada por la reforma educativa de la Lomloe será su conexión con la empresa. La clave del cambio de modelo pasa por impulsar la Formación Profesional Dual (el

programa que combina la enseñanza académica en el instituto con las prácticas en una empresa mientras el estudiante percibe un salario y está dado de alta en la Seguridad Social), hasta el punto de que todos los programas se ajusten a esa modalidad. Una tasa de la que la Región está aún alejada, con el 12% de las enseñanzas en ese formato. El desfase obligará a Educación y a las empresas a facilitar prácticas, para lo que es necesario lograr la implicación del tejido productivo murciano. La Lomloe establece un tiempo en la empresa de entre el 25% y el 35% de la duración total de la formación y el compromiso de la compañía de participar en hasta un 20% de los contenidos y resultados de aprendizaje del currículo. En la Formación Profesional intensiva, la formación en la empresa será de, mínimo, un 35% de la duración total. En esta modalidad, la empresa asumirá el desarrollo de más del 30% del currículo. Además, contempla un contrato de formación entre el estudiante y la empresa en los términos que determine la legislación laboral.

El tamaño medio de las empresas murcianas obligó a Educación hace unos años a adaptar el modelo, permitiendo que sean las propias empresas las que conviertan en duales las plazas de FP. Es decir, además de ofertar cursos completos íntegramente duales en colaboración con grandes empresas y con las prácticas ya cerradas, la Consejería permite que sean las propias empresas las que soliciten estudiantes en los institutos. Por ejemplo, una empresa dedicada a la instalación de paneles solares puede ofrecer dos puestos de FP Dual en un ciclo concreto, sin necesidad de que el grupo completo de alumnos siga ese programa.

«En la próxima Estrategia para el empleo en la Región de Murcia, que ya ha empezado a dar sus primeros pasos, la FP va a tener un peso importante, siempre en estrecha relación con el tejido empresarial y agentes sociales», aseguran desde la Consejería de Educación, donde están preocupados por la nueva ley que obliga a dar de alta a los alumnos en prácticas. «La colaboración necesaria y crucial con las empresas no puede verse afectada con decisiones como la de tener que dar de alta en la Seguridad Social a los alumnos en prácticas, decisión que pone en riesgo el avance de la FP. Esta normativa entra en vigor el próximo 1 de enero y supone una serie de dudas y dificultades que desde la Región hemos puesto de manifiesto ante el Gobierno estatal».



Lucía Santa y Sergio Bernabéu, en el Instituto Federico Balat de Pliego, donde estudian. VICENTE VICENS / AGM

## El reto de la deslocalización y de la movilidad estudiantil

«Nos hemos alquilado un piso en Pliego porque aquí está la rama que queremos estudiar, y ya no vamos a pedir el cambio»

### F. CARRERES

**MURCIA.** Sergio Bernabéu y Lucía Santa rompieron el curso pasado una barrera mental que a muchos les cuesta superar: se trasladaron a otro municipio para estudiar la especialidad que buscaban, una práctica muy extendida en el ámbito universitario pero que no termina de cuajar en FP. Los dos estudiantes lograron la plaza elegida en primera opción, el grado medio de Atención a Personas en Situación de Dependencia, pero no en su municipio ni en Murcia, donde planeaban seguir sus estudios.

Los dos fueron admitidos en el IES Federico Balat de Pliego, que se ha especializado en la oferta de enseñanzas de FP centradas en el área de servicios socioculturales y a la comunidad. Empezaron haciendo el trayecto en coche a diario, pero, a mitad de curso, hicieron cuentas, sopesaron pros y contras y decidieron alquilarse un piso en Pliego, con una oferta inmobiliaria muy asequible. Están encantados y, aunque empezaron el ciclo con el proyecto de solicitar el cambio a su municipio en el segundo curso, han decidido seguir en Pliego y completar allí su formación.

«Terminé la ESO y tenía claro que quería estudiar el grado medio de Dependencia, pero no conseguí plaza cerca de casa, en Yecla». Su solicitud sí fue admitida en Pliego y, tras debatirlo con la familia, decidió buscar allí alojamiento y trasladarse, como cualquier universitario que se instala en otra comunidad para seguir sus estudios. «Los pisos no son muy caros, vivo sola y pago 280 euros, con los gastos incluidos. Con la beca, los ahorros, echando unas horas en el bar familiar los fines de semana y con la ayuda de mis padres, voy tirando», comenta la joven, que después de un curso completo, ha superado ya los sentimientos encontrados y las nuevas obligaciones domésticas que le generaba estar fuera de casa. Puerta con puerta, Sergio Bernabéu vive también solo en su estudio. Después de un año yendo y volviendo a diario desde Molina, donde reside su familia, hizo cálculos y se decidió por instalarse también

en Pliego. «Cuando empecé pensaba trasladarme el siguiente curso a Murcia, pero ya no. Estoy muy satisfecho con la formación que recibimos en el instituto, mas personalizada», cuenta el joven de 19 años, quien no descarta ampliar su formación en la Universidad cuando termine las prácticas de su grado y completa su jornada con un voluntariado «para acercarme al campo laboral al que me quiero dedicar».

La localización de las enseñanzas de FP, repartidas por las comarcas, y la reducida movilidad en esa etapa son precisamente los obstáculos que complican casar la oferta de plazas con la demanda. «Hay alumnado que elige un ciclo determinado en el que no hay plazas en la localidad que piden, pero sí en otro municipio. Los estudiantes, cada vez en mayor intensidad, se trasladan hasta las localidades donde hay plazas del ciclo que desean», asegura el subdirector de FP, Luis Eduardo Gómez Espín.

La oferta de plazas de FP tiende a reforzar los polos productivos de las comarcas para asociarse al tejido empresarial de la zona geográfica, es decir, refuerza la 'especialidad' de cada comarca para recibir luego a los estudiantes en prácticas en sus empresas. En el instituto Federico Balat de Pliego se han especializado en el área de servicios socioculturales y a la comunidad, con grados en Integración Social, Atención a Personas en Situación de Dependencia y Educación Infantil.

**La oferta formativa tiende a reforzar los polos productivos de cada comarca para acoger luego en las empresas a los alumnos en prácticas**

**Muchos estudiantes que logran entrar en otro municipio se plantean ya trasladarse**

## El Servicio de Empleo lanza 507 cursos para mejorar la formación

El SEF oferta más de 7.800 plazas dirigidas a desempleados y también a personas ocupadas

### LA VERDAD

**MURCIA.** El Servicio Regional de Empleo y Formación (SEF), dependiente de la Consejería de Educación, Formación Profesional y Empleo, ha lanzado para el mes de noviembre un total de 507 cursos gratuitos para mejorar la formación de personas desempleadas y ocupadas.

La oferta se extiende a 32 de los 45 municipios de la Región, con 7.818 plazas disponibles, y ofrece cursos de 24 familias profesionales diferentes. Entre las ramas formativas con más cursos disponibles, destacan las de servicios socioculturales y a la comunidad, con 93 acciones; administración y gestión, con 78; y formación complementa-

ria, con 52. La directora general del SEF, Marisa López, señala que «se trata de una oferta amplia que se adapta a las necesidades del mercado laboral». Así, las personas desempleadas pueden formarse en cocina, socorrismo, ensayos microbiológicos y biotecnológicos o en organización y control de ensayos no destructivos, «formación esta última que cuenta con una elevada tasa de inserción laboral», apuntó López Aragón.

### Herramientas digitales

Las personas ocupadas pueden ampliar su formación con cursos de gestión de residuos, aplicación de herramientas digitales en la innovación educativa o atención sociosanitaria.

Algunos de estos cursos aún tienen abierto el plazo de inscripción, por lo que las personas interesadas en conocer toda la oferta formativa e inscribirse pueden hacerlo en la sección 'Busco formación' de la página web del SEF o con la aplicación SEFMóvil, donde encontrarán información completa de cada curso. En total, hay 507 cursos disponibles con más de 7.800 plazas a las que podrán acceder personas desempleadas pero también ocupadas.

**Destacan las actividades relacionadas con los servicios socioculturales y a la comunidad, así como administración y gestión**



Varios alumnos, durante un curso del SEF. CARM

**ANALISTA CONTABLE CON EXPERIENCIA  
GRUPO EMPRESAS SECTOR FARMACÉUTICO**  
SE REQUIERE: SÓLIDOS CONOCIMIENTOS CONTABLES, FINANCIEROS Y FISCALES, INFORMÁTICA Y MANEJO PROGRAMA UNICORP

Whatsapp: 649 47 52 26

# El Ejecutivo, forzado a rebajar el impuesto ante la resistencia de banca y energéticas

Ajustes de tipos, una adaptación según vaya la economía o créditos fiscales definirán el tributo tras las duras críticas

JOSE M. CAMARERO



MADRID. Una de las primeras patatas calientes del futuro Gobierno de coalición —si finalmente sale adelante la investidura de Pedro Sánchez antes del día 27— tiene nombre propio: la prórroga del impuesto extraordinario a la banca y las energéticas. O más bien la «modificación» del gravamen, como reza el acuerdo entre PSOE y Sumar. O incluso el «ajuste» del tributo, como indicaba esta semana el número dos de la ministra de Hacienda, María Jesús Montero. No está claro cómo quedará esta controvertida figura fiscal por la que las entidades financieras, las eléctricas y las petroleras han pagado este año 2.900 millones de euros.

La única verdad casi absoluta es que, de una forma u otra, ambos sectores tendrán que seguir sufragando este impuesto derivado de la escalada de tipos de interés y la subida de los precios energéticos, respectivamente. Otra verdad que casi se puede dar por sentada: el gravamen no será el mismo a partir del 1 de enero de 2024, tal y como apuntan diversas fuentes de la negociación política y gubernamental que participan en este proceso. Porque ni los tipos seguirán subiendo mucho más allá del 4,5% actual; ni el precio del barril de Brent se situará en los 120 dólares; ni la economía carburarán como lo estaba haciendo hasta ahora, por encima del 2%. Y todos estos factores irán rebajando previsiblemente el impacto del impuesto en las cuentas de resultados de ambos sectores cuando definitivamente se ponga en marcha.

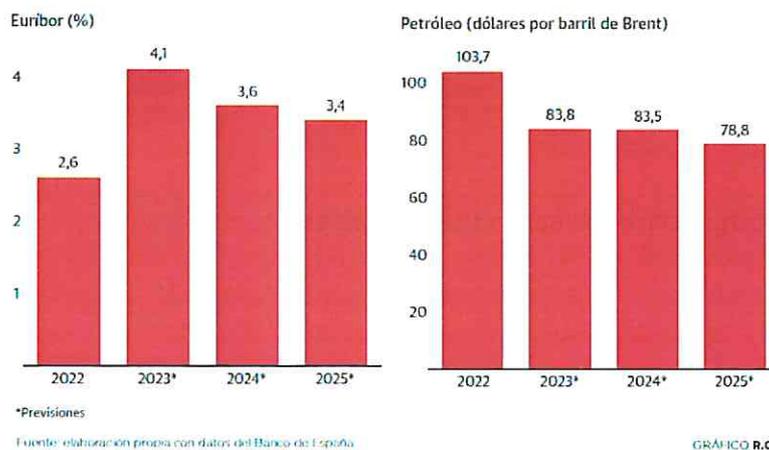
## Ejecutivos y grupos políticos

Aunque los avisos de los directivos financieros y energéticos han sido constantes en estos últimos días de presentación de resultados, la advertencia de mayor calado ha llegado por parte de Repsol. La compañía ha dejado en 'stand by' dos proyectos industriales en su planta de Petronor de Vizcaya después de que el consejero delegado de la corpora-



Vista de la refinería vizcaína de Petronor, propiedad de Repsol, en la que de momento han quedado paralizadas varias inversiones. IGNACIO PÉREZ

## Las dos variables del negocio bancario y energético



ción, Josu Jon Imaz, criticara la prórroga del impuesto y anticipa que Repsol podría paralizar inversiones en España. También el CEO de Endesa, José Bogas, ha criticado que el gravamen es «dis-

criminatorio e injustificado». Por su parte, los ejecutivos de la banca cotizada (Santander, BBVA, CaixaBank, Bankinter, Unicaja) han avisado del problema que conllevará una prórroga ante un

evidente ciclo bajo económico. Su presión llega a la coalición gubernamental por diferentes vías. Una de las más importantes es y será la parlamentaria. Porque necesitarán los votos de

partidos como PNV o Junts también para sacar adelante el extensión del gravamen. Ambas formaciones son conscientes del impacto empresarial que tiene esta medida en cada uno de sus territorios, y lo que se pueden jugar. Les obligará a hacer ajustes y encaje de bolillos, admiten fuentes parlamentarias a este diario.

## Ingresos elevados en 2024

Entre el abanico de alternativas se encuentra una rebaja del tipo aplicado en el gravamen: la banca paga hasta ahora un 4,8% y las energéticas un 1,2% sobre sus ingresos anuales. Para Juan Daniel Londoño, director en el área de Fiscalidad de los Servicios Financieros en KPMG Abogados, «si el Gobierno pretende prorrogar esta prestación patrimonial, tendría sentido una reducción del tipo, no un incremento».

Para cuadrar el círculo, Hacienda valora cuál va a ser el volumen de negocio bancario y energético en 2024. Por ahora, no dan síntomas de flaqueza, una realidad sobre la que presionarán los grupos de la izquierda para no rebajar el gravamen. De

# Menos nórdicos y alemanes en las playas españolas ante el parón económico de sus países

## RADIOGRAFÍA FISCAL

**2.900**

millones de euros es la cuantía del impuesto que han pagado banca y energéticas este año.

**20.000**

millones es el beneficio conjunto de la banca española cotizada hasta septiembre.

**4,8%**

es el tipo impositivo que ha pagado la banca sobre sus ingresos.

**1,2%**

es el gravamen aplicado a las ventas de las energéticas durante este ejercicio.

**120**

dólares por barril de Brent era el coste del petróleo en el verano de 2022.

**4,5%**

es el nivel en el que se encuentran los tipos de interés tras escalar desde el 0% en un año.

hecho, los ejecutivos han anticipado que, en el caso de las financieras, los beneficios seguirán elevados el próximo año. «El conflicto bélico en Oriente Próximo y la continuidad de la guerra en Ucrania no ayudan a que las circunstancias que justificaron su imposición temporal desaparezcan», sostiene Enric R. Bartlett, profesor del departamento de Derecho en Esade. «Si las circunstancias desaparecen, también lo hace la justificación de la exacción en los términos actuales», admite.

En este sentido, Antonio Pedraza, presidente de la Comisión Financiera del Consejo General de Economistas, sostiene que «si la excepción económica se mantiene en 2024, se puede quedar el impuesto, pero con carácter temporal, no permanente» en función de las circunstancias. Pedraza recuerda que la banca «ya está gravada con muchos impuestos, incluido Sociedades por encima del 30%».

Otra posibilidad de ajuste que manejarán los técnicos pasa por mantener el impuesto pero apro-

## LAS CLAVES

Hacienda ya admite que esta figura no seguirá exactamente igual a como se encuentra ahora

La posición de PNV y Junts será clave en el Congreso para configurar el futuro del gravamen en la tramitación legislativa

bar créditos fiscales para esas empresas. Esto es, una especie de saldo a favor de la compañía, que puede usar durante varios años a corto o medio plazo, cuando rinda cuentas con Hacienda. Esa mochila 'positiva' para el contribuyente se puede generar vía incentivos. Por ejemplo, que «las empresas energéticas impulsen sus inversiones en la transición verde», destaca Massimo Maoret, profesor ordinario del departamento de Dirección Estratégica de IESE. «A través de la fiscalidad, se les puede incentivar para invertir parte de las ganancias que tienen ahora en determinadas tecnologías» verdes.

### Atentos a la rentabilidad

La gran cuestión por la que la banca ha puesto en la diana el tributo se denomina rentabilidad. Todos los ejecutivos del sector han insistido en los últimos días en que los ratios del sector —aun dispares por sus diferentes modelos de negocio— todavía no son los acordes para sus estructuras. Se desplomaron hace una década con la gran recesión y aún no se han recuperado a pesar de que han crecido considerablemente en los últimos meses. Juan Manuel Londoño, de KPMG, explica que «en términos generales ha impactado de forma material los beneficios de las entidades financieras y, por tanto, el rendimiento de todos los ciudadanos que han invertido sus ahorros en acciones de bancos». Las energéticas, más allá de advertir sobre el futuro de sus inversiones industriales, han insistido en que los precios de las materias primas no estarán en los niveles del año pasado para siempre. Y que el tributo ha mermodado sus beneficios.

Mientras el gravamen sigue su curso por los tribunales —esta semana el Constitucional avalará el de grandes fortunas—, los sectores impactados esperan una deliberación final del Ejecutivo que alivie en parte el impacto ante un contexto distinto al del verano de 2022, cuando Sánchez anunció su puesta en marcha.

La demanda desde otros Estados comunitarios compensa tal caída, ahora que el turismo se ha erigido en «necesidad» tras la pandemia

E. MARTÍNEZ / F. MORALES

MADRID El encarecimiento de la energía y la inflación han obligado a muchos alemanes y nórdicos a suspender sus habituales vacaciones de verano en las costas españolas. La subida del petróleo también ha encarecido los billetes aéreos y en este contexto no ha ayudado la influencia de las olas de calor más la competencia de Turquía y Grecia, explica Exceltur, la patronal turística.

Las cifras así lo indican. Este verano visitaron España un 5% menos de alemanes que en el mismo periodo de 2019, antes de que estallara la pandemia. Pero más acusado es el descenso de nórdicos: los procedentes de Noruega cayeron un 21% respecto al verano de 2019, los de Finlandia un 32% y los de Suecia, un 38%.

Hay que añadir que los turistas asiáticos aún no están viajando como antes de la pandemia. El volumen de turistas procedentes de China aún es un 40% inferior al que llegaba a España antes de la crisis sanitaria, los de Corea siguen un 47% por debajo y los procedentes de Japón son un 52% menos que en 2019.

Pero el sector ha recuperado durante el año su vigor y cerrará 2023 con una actividad total de 183.000 millones de euros, un 16,3% más que los niveles de 2019. Gracias a ello, el turismo



José Luis Zoreda. F. M.

volverá a suponer un 12,6% del Producto Interior Bruto (PIB) de nuestro país.

Esto ha sido posible porque la falta de alemanes y nórdicos se ha visto compensada con la fuerte demanda de los turistas de países del centro de Europa (como Holanda, Suiza, Austria o Bélgica), así como de los mercados de proximidad como Portugal (que aumentó nada menos que un 38% el número de viajeros este verano) y Francia (3% más) en un contexto de altos precios y pérdida de poder adquisitivo.

Además, la depreciación del euro respecto al dólar y la apertura de nuevas conexiones aéreas entre EE UU y España ha favorecido la llegada de americanos a nuestro país, un 10% más que el verano anterior a la pandemia.

Una buena noticia, según asegura el vicepresidente ejecutivo de Exceltur, José Luis Zoreda, ya que estos turistas de largo radio gastan más en estancias más lar-

gas en España, con un perfil de turista de alto rango.

«Hay países competidores que están apostando por bajar los precios, pero esa no es nuestra liga», indica Zoreda, quien añade que, si baja el nivel de afluencia, «no es dramático» si los que vienen gastan más en el destino.

Un gasto medio que parece que no toca techo. El sector prevé que las ventas crezcan un 16% en el último trimestre pese a que los precios siguen al alza. Los precios seguirán manteniéndose «mientras la demanda lo pueda aguantar», explica el director de Estudios de Exceltur, Óscar Perelli, aunque reconoce que mantener el nivel actual de precios —con la habitación media de hotel a 153 euros la noche, un 25% más que en 2019— será difícil.

### Un periodo «robusto»

Según la directora para España de SiteMinder, Sara Padrosa, el sector turístico vive un «periodo robusto» en el que no vislumbran un posible estancamiento. Lo refrenda asegurando que las reservas de sus clientes hoteleros están un 20% por encima de las del mismo periodo de 2019. Y afirma que el 53% de los españoles con los que han contado para su estudio 'Changing Traveller Report 2023' tiene intención de viajar más en el próximo año, en comparación con el año anterior.

Una percepción que también tienen desde HomeToGo, al asegurar que el otoño se va convirtiendo cada vez más en temporada alta, ya que «los viajeros aprovechan las ventajas de menos aglomeraciones, temperaturas más frescas y precios asequibles».

## Los españoles seguirán viajando, pero no a cualquier precio

F. MORALES

MADRID Conciertos, ciudades en tendencia por haber sido escenario de series y películas o buscar la mejor experiencia gastronómica siguen siendo, y ahora más que nunca, una prioridad para los viajeros del próximo año que si bien no renuncian a viajar a pesar de la coyuntura económica —el 84% de los viajeros españoles planea realizar el mismo número de viajes que en 2023—, sí que buscan escapadas más económicas.

Ello lo refleja el hecho de que el principal tipo de búsqueda para

los viajeros sea mostrar todos los destinos disponibles desde un lugar de origen ordenado de menor a mayor precio. Es decir, con un presupuesto cada vez más apretado, según Skyscanner, los viajeros buscan destinos que, aún así, les despierte un cierto «sentimiento» en el viaje.

### Larga distancia

El hecho de que los viajeros busquen un viaje a cualquier destino ordenado de manera económica es, según la vicepresidenta de Estrategia de Skyscanner, Naomi Hahn, «una prueba de que el

coste sigue siendo un tema prioritario a la hora de viajar». Así, según datos del buscador de viajes, el coste del alojamiento (28%) y del vuelo (36%) todavía son los factores principales que más determinan un destino.

La ciudad de Olbia, en Cerdeña, es la que ocupa el primer lugar para los viajeros españoles con un aumento del 340% en cuanto a búsquedas con respecto al año pasado. Un destino que se encuentra entre aquellos con la mayor bajada en los billetes de avión. El segundo destino con la mayor bajada de precios en el último año es la ciudad Ho Chi Minh, en Vietnam, aunque el segundo destino más popular es Osaka, en Japón. Cuatro de los diez principales destinos de moda, según el buscador, están en Asia.

**CUATRO CLAVES**  
**JUAN CARLOS**  
**HERNÁNDEZ**

## Avance germano

**1** Derechos laborales. Un total de 156.867 murcianos están amparados por convenios rubricados el año pasado, que incluyen un incremento salarial medio del 2,5%, informa el Ministerio de Trabajo. De ellos, únicamente 8.410 disfrutaron de condiciones específicas pactadas con sus respectivas empresas (el año pasado solo se firmaron 49 convenios de este tipo). O sea, el 5,3% de la masa laboral del sector privado tiene delegados sindicales que cumplen como deben.

**2** 'Deutschland uber alles'. Alemania va en camino de recuperar su posición de mayor socio comercial de Murcia después de una década de preeminencia francesa e italiana. Entre enero y agosto de este año compró a la Región bienes por valor de 1.125 millones de euros (+15,2%) frente a los 1.436 de la declinante demanda gala (-13%), señala el Icx. No está mal si se tiene en cuenta el estancamiento de la economía germana a raíz del cese del gas ruso, la caída de la actividad industrial y una burbuja inmobiliaria.

**3** Cambio de manos. La firma gerundense Kave Home ha comprado la factoría yeclana de armarios y muebles de cocina de Mobil Fresno -se encontraba en fase de liquidación- y ha contratado a parte de la antigua plantilla. Kave Home ya disponía en dicho municipio de una fábrica de sofás y butacas. Actualmente se encuentra en plena fase de expansión comercial y espera contar para 2024 con 30 tiendas propias, aparte de las franquiciadas. Este año prevé ingresar 205 millones de euros.

**4** Hiper de droguería. El grupo mazarronero Bemalu, fabricante de productos de higiene, droguería, cosmética y parafarmacia, inauguró el 26 de octubre un 'hiper cash' en Archena bajo la enseña Ekoprix, con más de 1.300 m<sup>2</sup> de zona de venta. Con este ya son ocho los establecimientos de este tipo que tiene repartidos entre la Región y Castilla-La Mancha. Con más de doscientos trabajadores, Bemalu factura 145 millones al año con 15.000 productos distintos; el 60% de los ingresos proceden de la venta al por mayor.



Cadena de montaje del Seat Arona en Martorell, uno de los autos más demandados por clientes de 'renting'. EFE

# El negocio regional del 'renting' alcanza su récord tras el parón de primavera

Rompe la barrera de los 18.000 vehículos, pese a que aún no se han normalizado del todo los ritmos de entregas de modelos nuevos

**JUAN CARLOS**  
**HERNÁNDEZ**



**MURCIA.** La flota murciana de coches, furgonetas y camiones bajo arrendamiento cerró el tercer trimestre del año con 18.030 unidades, de acuerdo con los datos que maneja la Asociación Española de Renting (AER). Son 461 vehículos más que a primeros de abril, momento en el que tal negocio -que movió 155 millones el pasado ejercicio- se frenó en la Región por primera vez en casi una década debido a los retrasos en las entregas de modelos nuevos.

Pero lo que se temía como el inicio de un declive se ha tornado en nuevo récord para el 'renting' regional. El año arrancó con un parque de 17.755 vehículos tras un crecimiento del 6% interanual (ni siquiera la covid fue obstáculo). Pero a comienzos del segundo semestre, la cifra bajó a 17.569, lo que disparó las alarmas en el sector. Las actuales 18.030 unidades suponen más del triple que las que había en 2014, que solo sumaban 5.346. En el boom previo a 2007 nunca se pasó de 8.230.

El peso del 'renting' sobre las matriculaciones de este año es del 26,5%. El segmento de vehículos donde más se impone es el de vehículos comerciales, con el 44,5% (hace un año era del 35,2%). Pequeños empresarios confían en el arrendamiento para trabajar en repartos a domicilio. Prefieren asumir costes fijos, además de acceder a furgonetas y camionetas de bajo consumo, siempre puestas a punto para un uso intensivo. Los camiones pesados son todavía una asignatura pendiente, puesto que solo el 7,8% de los recién salidos de fábrica son arrendados.

Los modelos más matriculados por los operadores en estos días (por 'stock' disponible) son Renault Express, Nissan Qashqai, Volkswagen T-Roc, Renault Clio, Citroën Berlingo, Ford Transit, Seat Arona, Peugeot 2008, Audi Q3 y Ford Kuga. Suponen el 20% de los vehículos disponibles.

Crece el peso de los vehículos propulsados por energías alternativas (híbridos, electricos, gas e hidrógeno), que suponen el 35,7% de las matriculaciones actuales del 'renting', superando por primera vez a los diésel (35,1%) y dejando muy atrás a los de motorización de gasolina (29,2%).

### Personas y empresas

Un total de 2.438 usuarios murcianos del 'renting' son profesionales autónomos y automovilistas. Es un segmento codiciado por las operadoras, pero actualmente se encuentra estancado debido

### CUATRO REFERENCIAS

**5.783**

es la cartera de clientes murcianos de los operadores de 'renting', según los últimos datos de AER. De ellos, 2.438 son autónomos y particulares.

**44,5%**

de las furgonetas matriculadas durante el presente ejercicio son para ser arrendadas, ante la pujanza del sector logístico; hace solo un año el porcentaje era del 35,2%.

**155**

millones de euros anuales mueve el negocio del 'renting' entre empresas, profesionales y automovilistas de la Región.

**35,7%**

de los vehículos ofrecidos para arrendamiento tienen motorizaciones alternativas: híbridos y eléctricos, o movidos por gas hidrógeno. Por primera vez superan a los diésel.

El tirón de pedidos por parte de las compañías palió el estancamiento entre clientes autónomos y automovilistas

a los tiempos de espera para los modelos específicos que ellos exigen. Las empresas se suelen conformar con lo disponible.

Así, los principales clientes del 'renting' regional siguen siendo industrias químicas, logísticas, mayoristas, empresas agroalimentarias y sociedades proveedoras de servicios (telefonía, energía, reparaciones, etcétera). Las pequeñas empresas suman 5.940 vehículos; las medianas, 4.250, y las compañías, los 5.402 restantes. AER destaca que estas últimas consiguieron ahora el motor de crecimiento del negocio.

A nivel nacional, el parque bajo arrendamiento asciende a 892.620 vehículos, que supone un crecimiento interanual del 6,7%. En la Región fue de solo un 3,1% debido al bache registrado durante la pasada primavera.

José Martín Castro Acebes, presidente de la patronal AER, asegura que el 'renting' sigue siendo una opción de movilidad al alza: «A pesar de que la falta de vehículos arrastrada desde el ejercicio pasado ha penalizado el crecimiento entre clientes pequeños, se ha compensado con los tradicionales, como son las grandes y medianas empresas».



**José Martín**  
**Castro Acebes**

«Una estabilidad de la inflación -añade-, más la recuperación total de la cadencia de fabricación de vehículos serán claves para restaurar la tendencia de crecimiento dentro del segmento de autónomos y particulares. Lo que si parece claro es que, al cierre de este año, el parque de 'renting' rebasará un número redondo, con 900.000 vehículos».

### Las ventajas

El 'renting' ofrece automóviles, SUV, furgonetas y camiones para un período pactado (45 meses de media), con mantenimiento, reparación y seguro incluidos. Como opciones se ofrecen asistencia en carretera, vehículo de sustitución, gestión de multas y tarjeta de combustible, así como recogida y entrega para su paso por el taller.

Las cuotas evitan el desembolso inmediato de gran cantidad de dinero, son deducibles para el Impuesto de Sociedades y el IRPF de autónomos y flexibilizan el recurso a vehículos, de los que se pueden prescindir cuando no resulten necesarios.

Al finalizar el contrato, las unidades son vendidas en el mercado de segunda mano. Ahí se centra la rentabilidad del negocio, ya que la falta de 'stocks' hace que hoy día se vendan tres vehículos usados por cada uno nuevo.

# Lo | economía

## ENTREVISTA

### Ramón Avilés

SECRETARIO GENERAL DE LA CROEM

Llegó en 2002 a la Croem para hacerse cargo del departamento de prensa y ahora ha sustituido a José Rosique. Ante las exigencias de Vox de cerrar el grifo a los empresarios y sindicatos responde que el dinero que la patronal recibe de la Comunidad «es un reconocimiento al ingente trabajo que realiza».

*«Nadie puede decir que a la Croem se le regale nada, cada euro nos lo ganamos»*

M.J.GIL

■ Ramón Avilés, de 50 años y nuevo secretario general de la Croem, asegura que tiene intención de dejar su «sello» y su «impronta personal» en el cargo. «No soy Clemente García ni Pepe Rosique (sus antecesores)», afirma.

❶ ¿Cuál es su objetivo como secretario general?

❶ Queremos hacer de Croem la mejor confederación empresarial de España. Uno de los objetivos fundamentales es ser cien por cien autosuficientes económicamente y estamos en vía de conseguirlo. Estamos en un 80% de financiación por cuotas de asociaciones empresariales. José María (Albarracín, presidente de la Croem) antes de marcharse quiere haber logrado el cien por cien. Creo que lo podemos conseguir de aquí a final de año.

❷ ¿Han tenido algún recorte en la financiación tras la llegada de Vox al Gobierno?

❷ El papel de las organizaciones sindicales y empresariales está reconocido en la Constitución, en el Estatuto de los Trabajadores y en la Ley de Participación Institucional que aprobó la Asamblea Regional. Es un reconocimiento y una compensación al trabajo que se hace, que es ingente, para colaborar en todo lo que tiene que ver con el desarrollo de la Región. Para nosotros eso es intocable. El dinero que nos llega es a través de esa participación institucional o para programas concretos, como nuestro programa Incoova, o los

de salud laboral. Todo tiene un fin. Nadie puede decir que se nos regale un euro, eso es un viejo cliché. Cada euro nos lo ganamos, pero la mayor parte nos lo dan nuestras empresas.

❸ ¿Se han reunido ya con los miembros del Gobierno de Vox que abogan por quitarles las subvenciones?

❸ Al poco de tomar posesión el nuevo Gobierno, José María se reunió con el vicepresidente y con todas las carteras. En todos esos encuentros hubo sintonía y reconocimiento con lo que hace Croem. En ese sentido, estamos tranquilos. Lo único que queremos es trabajar para que esta legislatura sea productiva.

❹ ¿Hay movimientos ya para el relevo del presidente?

❹ Lo que quiere José María es que haya un candidato de consenso. Si hay algo que le ha caracterizado y que ha conseguido es una unidad tremenda. La mejor manera de escenificarla es que haya un candidato de consenso y para eso vamos a trabajar.

❺ Pero eso dependerá de los candidatos.

❶ Las organizaciones empresariales históricamente se han caracterizado por eso, por nombrar a una persona que actúe con una voz única y que a su alrededor haya unanimidad en que es la persona idónea para defender los intereses empresariales.

❷ La entrada de los fondos de inversión en las empresas está provocando una fuga de los empresarios tradicionales y del capital autóctono?

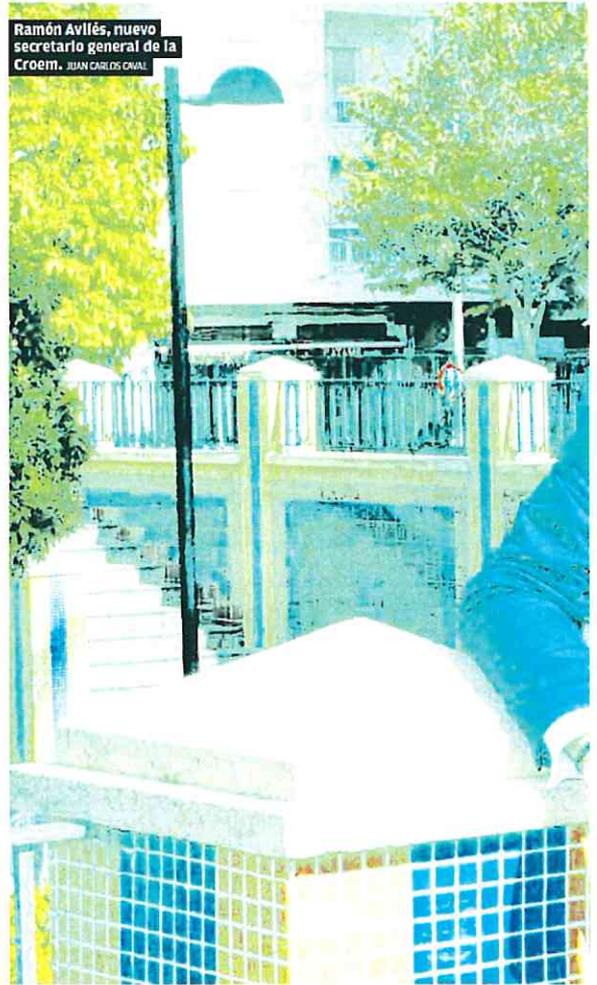
❷ Yo pienso que es una oportunidad de crecimiento. Sin que hayamos perdido la esencia de lo que ha sido nuestro empresariado, se han hecho tan bien las cosas que un ejemplo de buena gestión se ha convertido en una oportunidad de crecimiento. De hecho, los equipos que han fundado estas compañías, aunque hayan entrado fondos de inversión, siguen al frente en primera línea. Yo lo veo como un ejemplo de que se han hecho bien las cosas y de que será posible llegar a nuevos mercados.

❸ La patronal no ve con buenos ojos el acuerdo para reducir la jornada laboral a 37,5 horas.

❸ Consideramos muy respetables los acuerdos que se alcancen, pero todo lo que no sea pasar por la mesa de diálogo social y que la CEOE lo haya rubricado para nosotros no tiene validez.

❹ ¿Será posible desbloquear los convenios pendientes?

❹ Quedan algunos pendientes, como el de los hospitales privados o el del sector agropecuario, pero se han alcanzado acuerdos salariales en los últimos años y no se puede decir que estén muertos.



Ramón Avilés, nuevo secretario general de la Croem. JUAN CARLOS OVAL

Esperamos cerrarlos este año.

❶ ¿Su nombramiento supone un cambio generacional en la Croem?

❶ A mí me contrató Clemente (García). Cuando llegué, en la entrevista que tuve con él me dio la enhorabuena y me dijo: «La pena es que yo me voy ya. Pero después lo tuve diez años de secretario general. Era una persona muy inquieta. Tuve la suerte de trabajar con él y de ver la capacidad de trabajo tan tremenda que tenía y su capacidad intelectual. Para mí ha sido un privilegio tenerle de secretario general a él y a Pepe Rosique, con el que he tenido una relación de amistad.

❷ ¿Cómo afronta el relevo?

❷ Tenemos un músculo empresarial tremendo, espectacular, que es la envidia del resto de España. Mucha gente se sorprende cuando ve el tejido empresarial que tiene esta región. Podemos presumir de tener más de 40.000 empresas, que sumadas a las de

los autónomos llegan a las 90.000 o 100.000. Que una región con un millón y medio de habitantes tenga ese poderío empresarial es de admirar. Además, son empresas que ejercen como embajadoras de la marca Región de Murcia en todos los sectores, no solo en el agroalimentario. Al final, nos hemos convertido en supervivientes y nos hemos buscado al vida. Somos buenos mercaderes históricamente y eso nos ha hecho superar muchísimas adversidades.

❸ Las infraestructuras han ayudado poco.

❸ En la Región hemos ido a peor. Tuvimos conexión con Andalucía y nos la cerraron y ahora está cerrado el corredor natural con La Mancha. A ver si Renfe se espabila ahora con la competencia de Ouigo y pone más frecuencias del AVE. Lo que no tiene sentido es que nosotros tengamos cuatro al día y Alicante tenga veinte. En el

PASA A LA PÁGINA SIGUIENTE ▶

**«Estamos en una autofinanciación del 80% y el objetivo es llegar al 100% de aquí a final de año»**



▶ VIENE DE LA PÁGINA ANTERIOR

aeropuerto se están haciendo cosas, pero al ser concesionaria Aena, que tiene ese monstruo de Alicante, lo convierte en un aeropuerto menor. Estamos pidiendo que se potencie también la terminal de cargas. En la última entrevista con el director del aeropuerto, Carlos San Martín, nos dijo que estaba explorando opciones y nosotros le dijimos que estamos dispuestos a colaborar para que el aeropuerto sea una vía de salida

**«Lo que quiere José María es que haya un candidato a la presidencia por consenso»**

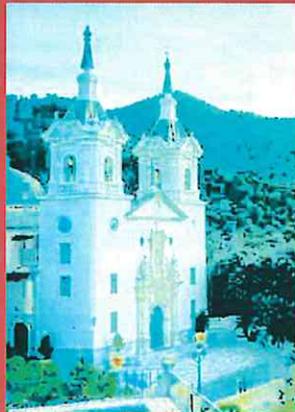
de mercancías, sin olvidar el turismo.

📍 **Los propios empresarios han dicho que la Región tiene poca capacidad hotelera todavía.**

📍 Las dos provincias que nos flanquean tienen muchísima más capacidad hotelera que nosotros. Almería, que está peor comunicada que Murcia, tiene más capacidad hotelera. Lo que está pidiendo el sector es que se multiplique el presupuesto de promoción de Turismo, que sigue siendo la gran alternativa de nuestra economía, pero no acaba de despegar nunca. Si nos comparamos con otras regiones, estamos lejos y así se lo hemos dicho a la consejera, Carmen Conesa. Tenemos oportunidades muy buenas, como el Año Jubilar de Caravaca y eso tenemos que saber explotarlo en beneficio de la Región. Tenemos que cambiar el chip para que la Región sea destino turístico el año entero. También está pendiente la conexión de Corvera.



Ayuntamiento de Murcia



**TAMBIÉN PUEDES VISITAR**

**CENTRO DE VISITANTES DE LA LUZ**

Carretera de El Valle, 30151 Santo Ángel (Murcia). (Junto a Ermitorio de Ntra. Sra. de La Luz) De martes a domingo de 10:00 a 19:00 h. Visitas guiadas gratuitas. Información y reservas: 968 379 772

**LA CONTRAPARADA**

Diseminado Contraparada, 3 30832 Murcia. Sábados, domingos y festivos de 09:30 a 14:00 h.

**EL MAJAL BLANCO**

Centro de visitantes y aula de naturaleza. El Majal Blanco - 30153 Murcia. Sábados, domingos y festivos de 09:30 a 14:00 h.

**ESPACIOS DE INTERÉS CULTURAL**

**ABIERTOS HOY DOMINGO**

**CENTRO DE VISITANTES DE MONTEAGUDO** (San Cayetano) Plaza de la Iglesia, 1 30160 Monteagudo, Murcia. Martes - Sábado: 09:30 a 14:00 h. y 17:00 a 19:30 h. Domingo: 10:00 a 14:00 h.

**CASTILLEJO DE MONTEAGUDO**

Martes y Jueves 10:30 h. Visitas guiadas a las obras. Previa inscripción.

**FESTIVAL DE TEATRO DE TÍTERES 'TÍTEREMURCIA'**

**DOMINGO 5 NOVIEMBRE**

Juegos en familia. Ángeles de trapo 11:00 h. / Gratuito Calle Basabé, Plaza Sto. Domingo, Murcia

Mermelhada. El Retablo 12:00 h. / 4€ Teatro Bernal El Palmar, Murcia

Trapos. Coriolis (+4 años) 18:00 h. / 4€ Auditorio Municipal de Guadalupe

**TRADICIÓN**

**MERCADO DE TODOS LOS SANTOS** Plaza de San Pedro Horario: De 9:00 a 21:00 h. Hasta el 5 de noviembre

**ALTAR DE DIFUNTOS | MARI TRINI** Museo de la Ciudad De la mano del colectivo de Mexicanos residentes en Murcia mostramos un tradicional altar de difuntos en honor de la cantante Mari Trini. Hasta el 5 de noviembre

eventos.murcia.es

