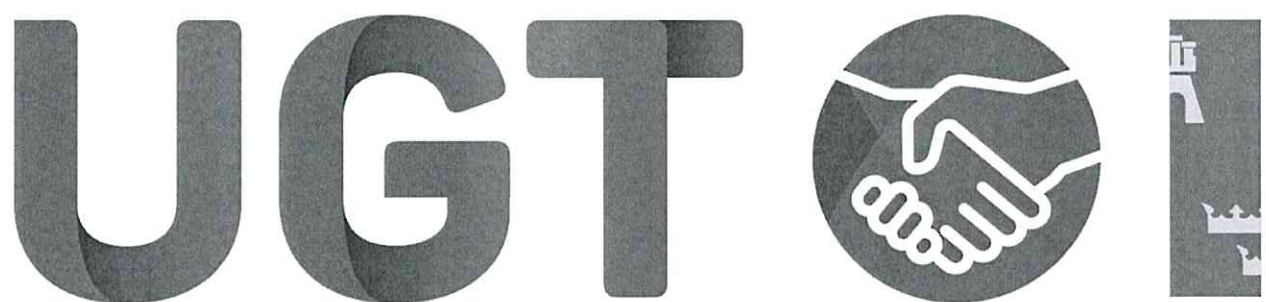


# RESUMEN DE PRENSA



## Región de Murcia

Vicesecretaría general y Secretaría de Comunicación y  
Participación Sindical

Departamento de Comunicación y Redes Sociales

# 23/10/2023

# Casi uno de cada tres universitarios deja los estudios sin terminar o cambia de grado

El 13% de las plazas ofrecidas por los tres campus de la Región se quedan sin ocupar al concluir los procesos de admisión

tudios relacionados con la rama de Ciencias de la Salud los dejan. La tasa de abandono está definida por el número de estudiantes de nuevo ingreso en un curso académico y que no aparecen matriculados en esa titulación en los dos cursos académicos posteriores.

La tasa se refiere siempre a la cohorte de alumnos que empezaron la carrera dos años antes y ya no están matriculados en esos estudios.

El porcentaje de universitarios que deciden dejar los estudios en los que se matricularon sin aca-

bar, ya sea porque cuelgan definitivamente los libros o bien porque cambian de carrera, es más elevado entre los chicos, que rozan el 30%, frente al 20% de sus compañeras.

Acomparar las preferencias y vocaciones de los estudiantes

con la disponibilidad de plazas y los vaivenes del mercado laboral, de manera que el cupo de puestos universitarios ofertado quede cubierto, resulta complicado. A pesar de que la competición por una plaza universitaria se ha recrudecido en los últimos

**FUENSANTA CARRERES**



**MURCIA.** Ya sea porque la carrera elegida no responde a las expectativas que tenía el estudiante, porque cambian sus intereses, por el nivel de dificultad de los estudios o porque consigue plaza en otro grado que le atraía más, lo cierto es que casi uno de cada tres universitarios murcianos abandonan el título que empezaron. Es uno de los datos aportados por el último informe Datos y cifras del Sistema Universitario Español, el completo compendio de las cifras de las universidades españolas que el Ministerio publica todos los años.

En España, el 20,7% de los alumnos de la cohorte de ingreso de 2016-2017 abandonaron el Sistema Universitario Español (SUE). Ese resultado se obtiene de la resta del 33,2% de abandono del estudio menos el 12,5% que cambiaron a otro grado distinto dentro del SUE. En la Región, la tasa de abandono es significativamente menor: el 29,6% dejaron el grado después del primer curso, pero el 14% de ellos lo hicieron para matricularse en otro. El porcentaje de cambio de carrera es cuatro puntos superior en las dos universidades públicas que en la privada UCAM, pero apenas hay variación en la tasa de abandono.

Las deserciones son mayores en los grados del área de Humanidades y Arte, donde alcanzan el 42,7%; y en las Ingenierías y Arquitectura, con un 31%. En cambio, solo un 26% de los estudiantes que optan por es-

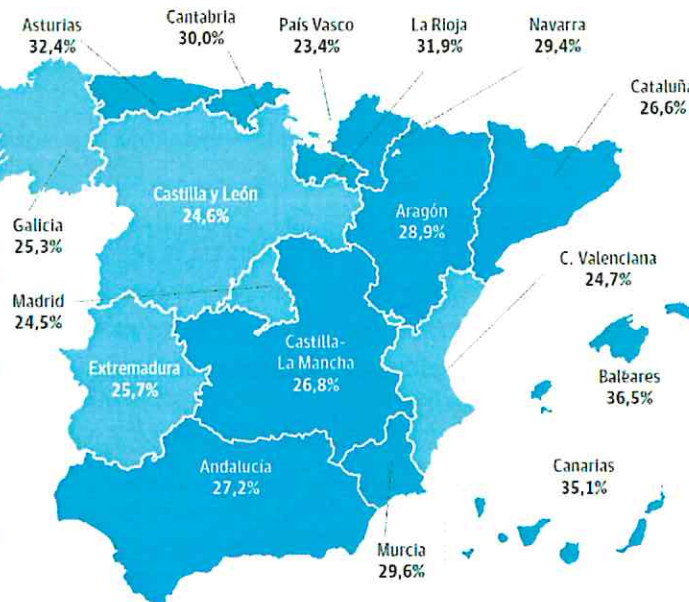
**El 33,8% de los estudiantes de nuevo ingreso (de primero) tienen beca y no pagan las tasas o reciben ayudas**

**El abandono es superior entre los chicos, con un 30%, que entre sus compañeras (20%)**

## Tasa global de abandono de estudios de Grado

Cohorte de nuevo ingreso de 2016-2017

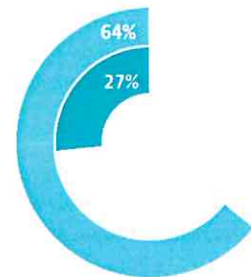
< 24,0% 24,0%-26,0% 26,0%-30,0% ≥ 30,0%



Fuente: Ministerio de Universidades

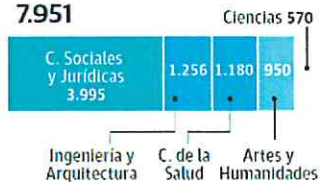
## Tasa de abandono según presencialidad

Universidades presenciales  
Universidades no presenciales



## Plazas ofertadas en grados en la Región según rama

7.951



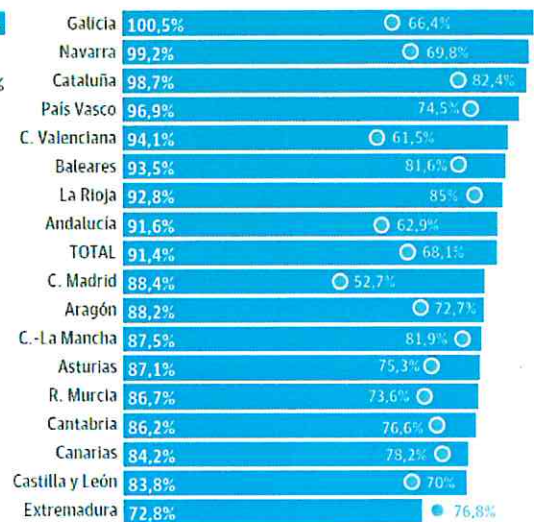
## Porcentaje de becados sobre el total de estudiantes matriculados



## Tasa de ocupación

Primer año. 2021-2022

Tasa de adecuación



## UMU, UPCT y la Consejería tratan hoy de desatascar el plan plurianual de financiación

años, las tres universidades de la Región dejan todos los cursos un 13% de plazas desiertas, que no llegan a cubrirse. La tasa de ocupación de plazas universitarias de la Región, del 86,6%, es inferior a la media española, que supera el 91%.

### Ciencias de la Salud

El informe del curso 2022-2023 destaca que la tasa de ocupación (plazas ofertadas cubiertas) fue en España del 91,4%, oscilando, por ramas de enseñanza, entre el 98,4% en Ciencias de la Salud y el 87% en Artes y Humanidades e Ingeniería y Arquitectura. Respecto a la tasa de preferencia (solicitudes en primera opción por cada plaza ofertada) destaca la rama de Ciencias de la Salud con un 517,2% (más de 5 alumnos potenciales por cada plaza). En la Región, la tasa media de preferencia quedó en el 275%, un porcentaje por encima de la media. La tasa de adecuación, que da una idea de la capacidad de las universidades para ajustar su oferta a los requerimientos de la sociedad, también fue en Murcia superior a la media. El porcentaje de estudiantes que pudieron matricularse en su primera opción del proceso de preinscripción en las universidades murcianas alcanzó el 73,6%, por encima del 68,1% nacional.

La Región también destaca por su mayor número de estudiantes becados, por encima de la media nacional. El 33,8% de los universitarios de nuevo ingreso (de primero) tienen beca del Estado y no pagan las tasas o reciben algún tipo de ayuda. La mitad de los universitarios de todos los cursos tienen beca. Las dos tasas son superiores a la media española, que queda en un 29% para los estudiantes de primer año y un 41% si se incluyen todos los cursos.

El programa debe estar vigente entre 2024 y 2028 y contemplar las subidas salariales a los funcionarios

### F. CARRERES

MURCIA. Las dos universidades públicas de la Región y el Gobierno regional inician hoy una nueva etapa en la negociación del plan plurianual de financiación, que ha ido acumulando retrasos y urge ya a las dos instituciones. El consejero de Universidades, Juan María Vázquez, y los rectores de la Universidad de Murcia (UMU), José Luján, y de la Politécnica de Cartagena (UPCT), Beatriz Miguel, tratarán hoy de desatascar el acuerdo, que acumula tres años de demora.

El plan plurianual de financiación anterior venció en 2020, pero la coyuntura de la pandemia de la covid, los cambios de Gobierno y la inminencia de la aprobación de nuevas leyes universitarias fueron demorando la aprobación del nuevo. Tras el nombramiento del nuevo director de Universidades en la última remodelación del Ejecutivo regional, Antonio Caballero, las dos universidades y la Comunidad tratarán hoy de sentar las bases de un nuevo plan que dé estabilidad financiera a las dos instituciones.

Los rectores de la UMU y de la UPCT han llamado la atención en reiteradas ocasiones a la Comunidad Autónoma acerca de la urgencia de disponer de un horizonte financiero estable y garantizado que les permita diseñar política universitaria más allá de los pagos urgentes de cada mes. El nuevo plan plurianual de financiación debe contemplar, entre otras partidas, el gasto adicional que supondrá la subida salarial del 0,5% a los funcionarios y el coste que implicará la conver-



El rector de la UMU, José Luján; el consejero Juan M<sup>a</sup> Vázquez; el delegado del Gobierno, Francisco Jiménez; la rectora de la UPCT, Beatriz Miguel, y el ministro de Universidades, Joan Subirats, en la apertura de curso. e. s. v.

sión de profesores asociados en ayudantes doctores que contempla la nueva ley de universidades, la LOSU, que solo en la UMU obligará a un gasto adicional de más de 6 millones de euros al año.

El nuevo plan debe abordar además el capítulo de inversiones, que quedó reducido en el an-

terior por la coyuntura de aquel momento, pero que en la actualidad requiere un refuerzo por el deterioro que han ido acusando los edificios de las dos universidades. El consejero de Universidades, Juan María Vázquez, ha expresado en varias ocasiones que para su departamento «es prioritario cerrar el plan plurianual lo antes posible para asegurar una autonomía financiera que permita a las dos universidades establecer sus objetivos a medio plazo». El objetivo que se han marcado tanto la Universidad de Murcia, la Politécnica y la Comunidad es alcanzar el 1% del Producto Interior Bruto (PIB) de la Región en sus presupuestos al final de vigencia del plan, como contempla la LOSU, lo que supondría llegar a los 320 millones de euros anuales, una cifra que representa un incremento de cerca de 80 millones de euros más al año.

Las cuentas deben encajar la subida retroactiva del 0,5% en las retribuciones de los empleados públicos para compensar el IPC

La LOSU obliga también a realizar un gasto extra para la conversión de contratos de profesores asociados en ayudantes

## Seis orientadores prestarán apoyo a los alumnos con problemas de salud mental

### LA VERDAD

MURCIA. Los seis orientadores que participan en el proyecto piloto de la Consejería de Educación, Formación Profesional y Empleo y el Colegio Oficial de Psicología de la Región de Murcia para mejorar el bienestar mental y social del alumnado, producir mejoras en su rendimiento educativo y detectar a los estudiantes en riesgo psicológico y social, ya han comenzado su formación.

Estos profesionales pertenecen a los servicios de orientación educativa de centros sostenidos con fondos públicos, cuentan con la titulación de grado y licenciatura en Psicología y reciben esta formación especializada del Colegio Oficial de Psicología, a través del Centro de Profesores y Recursos (CPR) de la Consejería.

El programa se va a poner en marcha de forma experimental este curso en centros de Primaria y Secundaria y dará cobertura a aquellos centros donde se detecte alumnado en riesgo psicológico. Los destinatarios de las medidas de atención psicológica y social serán el alumnado, las familias y el profesorado de los centros.

La formación que reciben estos profesionales se distribuye en cinco sesiones teórico-prácticas, que se desarrollarán hasta el próximo mes, y adquirirán conocimientos para aplicar en el aula relacionados con el bienestar psicológico y la salud mental en contextos educativos, actuaciones con el alumnado, familias y docentes, y realización de evaluaciones psicológicas. El Colegio de Psicología colaborará también en programas formativos destinados a la comunidad educativa a través del Centro de Profesores y Recursos, Ampas, seminarios de formación en centros, y ofrecerá propuestas formativas.



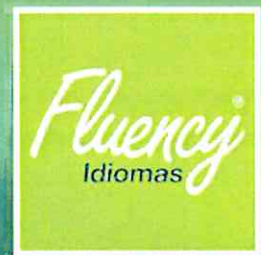
VISITA  
NUESTRA WEB



## Mastery learning

Aprendizaje rápido y fácil, en pequeños pasos.  
Hablas inglés toda la clase. Sencillamente aprendes.  
Pide una demostración o pregunta a nuestros alumnos.

"Aprendizaje de dominio" (método didáctico).





María Peña, consejera delegada de ICEX, en el paseo de Alfonso X el Sabio, en Murcia, la semana pasada. NACHO GARCÍA /AGH

## «El sector exportador ha demostrado madurez y está preparado para las turbulencias actuales»

María Peña Mateos Consejera delegada de ICEX España

«La Región de Murcia ha hecho los deberes en competitividad y está muy bien posicionada para la atracción de inversión internacional»

ZENÓN  
GUILLÉN



MURCIA. María Peña Mateos (Cáceres, 1971) es licenciada en Económicas y Empresariales, además

de técnico comercial y economista del Estado. Desde 2018 es consejera delegada del Instituto de Comercio Exterior (ICEX España Exportación e Inversiones), entidad pública dependiente del Ministerio de Industria, Turismo y Comercio, que el pasado viernes celebró en Murcia el Consejo Interterritorial de

Internacionalización. Anteriormente, ocupó el cargo de directora general de Cooperación Institucional y Coordinación, dentro de una carrera en la Administración que le llevó a ser también directora de gabinete de la Secretaría de Estado de Comercio Exterior. Además, fue consejera económica y comercial de las embajadas de España en Senegal, Marruecos, Uruguay y Costa de Marfil. -A partir de su experiencia, ¿cree que la Región de Murcia explota bien su potencial a la hora de atraer inversiones extranjeras? -Desde el punto de vista de la atracción de inversiones, creo que son muchos los atractivos de la Región de Murcia. En los últimos cinco años ha duplicado el volumen de inversión de capital -Capex- con respecto a la cifra alcanzada en el quinquenio anterior. Alrededor de 1.500 millones de euros. Por lo cual creo que es una comunidad que ha hecho bien los deberes en términos de competitividad y está muy bien posicionada para la atracción de inversión exterior.

-¿La incertidumbre de los últimos años no ha hecho mella?

-En inversión extranjera directa, durante el pasado año se situó como la octava comunidad que recibió un mayor volumen de flujos, 546 millones de euros. Y desde el programa ICEX-Invest in Spain se ha participado en la realización de 36 proyectos de inversión extranjera en la Región desde el inicio de su actividad. La mayoría de los proyectos ganados en esta comunidad. 23, se han beneficiarios de nuestro programa de Fondo Tecnológico. Más concretamente en términos de proyectos 'greenfield' -implantaciones desde cero- se sitúa en el puesto doce entre las autonomías, con 110 proyectos desarrollados por 100 compañías desde 2003, para un volumen de inversión de 6.181 millones y una estimación de creación de empleo de unas 12.711 personas.

-Lo que es innegable es que las exportaciones murcianas se han mantenido firmes en las crisis.

-Esta región está hiperbien situada desde el punto de vista de la exportación. Ocupa el noveno puesto en el 'ranking' autonómico. Aunque más significativo es su posición como segunda comunidad uniprovincial, sólo por detrás de Madrid. Destaca, por tanto, su fuerte potencial en internacionalización y, además, con una gran capacidad de crecimiento, pero no solo de su industria agroalimentaria, ya que ahí está también el importante tejido desarrollado por las empresas de base tecnológica e innovadora. Lo que hay que poner muy en valor. En ese sentido, destacar el apoyo a este modelo de emprendimiento por parte del Instituto de Fomento (Info) de Murcia y de otras entidades. Evidentemente, al final, ese es el futuro de crecimiento para el sector exportador, tanto en términos de volumen como en valor añadido.

-Pero la coyuntura actual de ralentización económica e incertidumbre de los mercados, ¿en qué medida frena el salto exterior?

-Siempre es un buen momento para internacionalizarse, ya que es una fuente de competitividad y un motor de innovación. Y aunque es verdad que hay momentos menos fáciles como este, eso no condiciona la oportunidad. Incluso puede ayudar a reducir esa incertidumbre, agravada por la inflación y los últimos conflictos bélicos. Lo que está claro es que el sector exportador ha demostrado unos rasgos de madurez que permiten decir con cierta confianza que está preparado para sortear las turbulencias actuales y las que vengan. Si se quita 2020, completamente atípico y disruptivo por la pandemia, han sido 14 años de crecimiento de las exportaciones.

-Aparte del peso que representa el sector energético con la producción de refinería, ¿existe de-

DIGITALIZACIÓN

**«Ha desarrollado un tejido empresarial de base innovadora, enormemente importante en educación y salud»**

ATRACCIÓN DE CAPITAL

**«En los últimos cinco años se ha duplicado la inversión extranjera, con 1.500 millones, frente al quinquenio anterior»**

DEBILIDADES

**«Existe una alta concentración de las exportaciones en un reducido número de empresas y en los países de la UE»**

masiada dependencia del sector agro?

-Murcia cuenta con un industria agroalimentaria muy tecnificada, sofisticada, muy competitiva en los mercados internacionales. Asimismo, un elemento de enorme atractivo también es la abundancia de capital humano. Eso genera una potencialidad importante. -¿A veces se infravalora la aportación agroalimentaria? -Nuestro país se caracteriza por la diversidad y Murcia lo que ha demostrado es un fortísimo posicionamiento desde el punto de vista de la industria agroalimentaria. Pero no estamos hablando solo de un sector primario sin valor añadido, ni de una simple estructura de producción hortofrutícola vulnerable a las cuestiones climatológicas o a los vaivenes del mercado internacional. Hablamos de un sector líder en tecnología agraria, en riego, en inversiones para una mejor y mayor sostenibilidad, en invernaderos de última generación. En suma, de una actividad enormemente competitiva. -Otros sectores ocupan un lugar más secundario.

-Los servicios es uno de los sectores que también tienen fuerte capacidad de crecimiento. Pensemos que en los últimos años uno de los grandes cambios en el comercio exterior ha venido dado por la digitalización al poder dar prestación en remoto. -¿Se empieza a diversificar más?

-El apoyo de las instituciones ha ayudado a desarrollar un tejido empresarial de base innovadora, enormemente importante en la mayor parte de los casos. Así, emerge el sector de la educación digital (EdTech), la salud, la logística, que tienen una gran potencialidad. Porque no tenemos que tener la visión de fábricas bajo el

modelo industrial clásico, ya que lo que necesitamos son sectores competitivos, y esto viene dado por la tecnología fundamentalmente. -Más allá de las fortalezas del sector exportador regional, ¿dónde están las debilidades?

-Las debilidades en el sector exterior no son muy diferentes a las de toda la economía española, al respecto existe una alta concentración del peso exportador en un reducido número de empresas. Es lo que pasa en esta comunidad con el caso de la refinería de Repsol. Y así sucede en otras provincias. En la Región de Murcia, las cinco primeras empresas del 'ranking' exportador representan el 33% del total del negocio exterior, mientras que en la media nacional es el 10%. Del mismo modo, se puede hablar de una alta concentración de las ventas en los países de la Unión Europea, ya que prácticamente el 40% de las exportaciones se dirigen a Francia, Alemania, Italia y Portugal.

-El peso hortofrutícola se presenta como condicionante.

-Es así, pero pensemos que el sector alimentario, en cualquier caso, no solo puede vender productos, también puede exportar servicios, modelos de gestión y tecnología. Y aunque por ahí no ha ido la industria alimentaria, se van dando pasos. Porque hay un gran valor añadido que se pueden aportar. -¿Cómo debe compensarse ese desequilibrio?

-Necesitamos que hayan más empresas que se orienten al exterior, y es ahí un poco el rol que nosotros tratamos de jugar para acompañar a las empresas en sus inicios y a lo largo de todo su proceso internacional. Y aunque no es un problema que haya compañías grandes que aporten mucho, sí que es importante seguir potenciando la base exportadora. Con todo, la media de empresa que exportan de manera regular, es decir que están consolidadas con estructuras en el mercado exterior porque superan los cuatro años seguidos, es de un 28%, muy similar a la del conjunto del país (30%).

-Los grandes referentes empresariales siempre han mirado más allá de las fronteras, pero ¿qué valoración hace de la vocación exterior a las pymes murcianas?

-Es bueno tener empresas líderes que sean visibles en el mercado internacional y que generen una imagen fuerte para Murcia como una región exportadora. Aunque, insisto en que es importante seguir generando un mayor número de empresas que puedan beneficiarse de los mercados exteriores. Por ello, entidades como ICEX o Info en el caso de esta comunidad juegan un papel muy relevante. Nosotros siempre decimos que la internacionalización no es una opción. Y es que una empresa desde luego no solo puede ganar com-

petitividad a través de los mercados internacionales sino que hoy por hoy es la única forma que va a tener de crecer y sobrevivir en el medio y largo plazo.

-Pero vender en otros países no es una tarea fácil, y menos en estos tiempos de incertidumbre.

-Claro que la internacionalización no es sencilla y, por lo tanto, juegan un importante papel los diferentes programas que desarrollamos y que permitan un mejor resultado. En este sentido, está la nueva iniciativa APIEm (Acompañamiento Personalizado para la Internacionalización Empresarial), con el que ya asesoramos e incorporamos a la internacionalización a 60 empresas murcianas sin experiencia, aunque esperamos llegar a 150 en los próximos seis meses. Igualmente, el programa ICEX Next, que acaba de cumplir diez años, dirigido a empresas que ya tienen experiencia en internacionalización, cuenta con otras 60 firmas de la Región a las que se asesora para elaborar un proyecto competitivo en su crecimiento en el exterior o revisar su estrategia.

-El Info reivindica la Marca España ante la actual coyuntura.

-Es importante por su enorme visibilidad, pero también lo es hablar de la marca de nuestros sectores productivos, en energías renovables, en turismo, en servicios de consultoría, en salud digital.

-¿Y qué se hace para esa implantación tecnológica tan necesaria?

-Entre el abanico de programas específicos con el que contamos se encuentra uno enfocado a introducir a las pymes en los ecosistemas tecnológicos más innovadores del mundo. Es el caso de Desafía, donde hemos contado con algunas empresas murcianas. Además, entre 2012 y 2013 se contabilizan hasta 40 firmas de la Región con base tecnológica. También hay que resaltar otra quincena de empresas vinculadas con energías renovables. Son programas que marcan un antes y un después, ya que de alguna forma abren la mente. Aparte, hemos empezado a desarrollar programas de innovación abierta y asistimos a los grandes eventos internacionales.

-¿Cuál es ese valor especial que aporta el ICEX a las empresas?

-Mediante nuestra red de un centenar de oficinas económicas en el exterior, donde tenemos las delegaciones y ofrecemos servicios con expertos locales, siempre con el acompañamiento a las empresas de la forma más eficiente posible y desde el conocimiento de la realidad local, buscamos darles esa visibilidad e información a la que muchas veces las empresas no pueden acceder. Así, como conectándole con aquellas empresas que pueden de alguna forma ayudarla a seguir creciendo.

EN BREVE



Cristina Herrero y Ramón Madrid, con otros economistas. c.e.

ESCUELA DE ECONOMÍA

**La presidenta de la AIReF inaugura el curso**

LV. La presidenta de la Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (AIReF), Cristina Herrero, inauguró el nuevo

curso de la Escuela de Economía resaltando el trabajo formativo de excelencia del Colegio de Economistas de la Región. Ante más de un centenar de profesionales, Herrero impartió la conferencia 'La importancia de la formación económica'.

ENERGÍA

**Impulso de Esamur a la producción de biogás**

LV. La Entidad de Saneamiento y Depuración de la Región (Esamur) generó 10.000.000 kWh de electricidad en las depuradoras de Murcia, Cartagena, Lorca, Molina y Alcantarilla el último año. Las más grandes cuentan con motogeneradores y sistemas de codigestión para la obtención de biogás para autoconsumo.

DEPENDENCIA

**Reproches entre PSOE y PP por la financiación**

LV. La secretaria de Servicios Sociales del PSOE, Toni Abenza, denunció que «nadie sabe dónde está un millón de euros de los 63 que envió el Ministerio para dependencia». El diputado regional del PP Miguel Ángel Miralles contestó que «el Gobierno regional financia el 75% del coste de la dependencia».

TURISMO

**La Región se promociona como destino de golf**

LV. La Consejería de Turismo y Cultura ha participado en la feria de golf más importante de Europa, la IGTM, con el objetivo de posicionar la Región de Murcia como uno de los mejores destinos del continente para disfrutar de este deporte en cualquier época del año. Durante la feria, que este año se celebró en Lisboa, la delegación regional mantuvo más de 40 reuniones con turoperadores.



Estand de la Costa Cálida. CARM

ASAMBLEA REGIONAL

**Vox critica la compra de iPads para los diputados**

LV. Vox, que gobierna en coalición con el Partido Popular el Ejecutivo de la Región de Murcia desde principios de septiembre, se posicionó ayer en contra de que la Asamblea vaya a adquirir 54 iPads para sus diputados, «ya que no está en la mesa», señaló la formación en un comunicado. También añadió que, desde el partido, entienden que «estos gastos no deberían realizarse».

AGRICULTURA

**California se interesa por las técnicas de riego**

LV. La tecnología agrícola regional ha despertado el interés de empresas productoras agrícolas de California (EE UU) y de sus representantes institucionales. Una delegación de 12 miembros viajó a la Región de Murcia, en una visita organizada por el Gobierno autonómico, con el propósito de conocer de primera mano las avanzadas técnicas de digitalización y automatización de riegos.

# Los promotores avisan de un frenazo por la judicialización del urbanismo

Crean que los temas administrativos deberían verse en el Contencioso y no por la vía penal, y critican la escasez de suelo para edificar

TANIA COSTA



**MURCIA.** La judicialización del urbanismo y los procedimientos penales emprendidos contra los ayuntamientos tras la crisis del ladrillo de 2008 aún se notan en las tramitaciones de proyectos en la Administración local y a día de hoy aquella experiencia frena el desarrollo de las ciudades, a juicio del presidente de los promotores murcianos, José Ramón Blázquez. Además, defiende que el miedo a cometer una infracción urbanística que les lleve a la cárcel o a la inhabilitación paraliza «a todos», lo mismo a funcionarios que a políticos. Para dar luz verde a un proyecto, en la práctica, se piden todos los informes jurídicos habidos y por haber.

Los problemas, según explica Blázquez, no se dan a la hora de conceder licencias, que quizás constituyen el trámite más reglado, sino «en los procedimientos que están más sujetos a interpretación». Estos últimos son considerados por los promotores «fundamentales para el desarrollo de nuestras ciudades».

En opinión de Blázquez, los temas administrativos deberían dilucidarse en la Sala de lo Contencioso, porque «al trasladarse al ámbito penal han tenido un efecto muy perjudicial en todas las tramitaciones que todavía» está sufriendo el sector.

## Parcelas edificadas

Murcia es la tercera comunidad con más superficie de parcelas edificadas y los promotores locales reclaman más suelo.

El informe 'El perfil ambiental de España 2021', del Ministerio para la Transición Ecológica (últimos datos disponibles), reconoce que la superficie ocupada por parcelas urbanas ha disminuido en todas las comunidades autónomas entre 2010 y 2021, con la excepción del Principado de Asturias (28,7%), Galicia (24,7%), Extremadura (2,3%) y Melilla (1,9%), que presentan tasas de crecimiento. Sin embargo, la superficie de parcelas edificadas ha aumentado en todas, siendo Galicia (37,8%), Principado de Asturias (28%) y la Región de Murcia (25,4%) las que pre-



Obreros de la construcción, trabajando en la avenida Juan de Borbón, en Murcia. JAVIER CARRIÓN / AGM

sentan mayores crecimientos. Sobre ese estudio, Blázquez aclara que el dato de la superficie de parcelas edificadas no choca con que pidan más suelo sino todo lo contrario. Se trata, señala en declaraciones a LA VERDAD, de las parcelas ya urbanas (ya urbanizadas) que han sido edificadas, por lo que al agotarlas quedan menos aptas para su edificación. «Estas estadísticas hablan de porcentajes, no de números absolutos, por lo que si disminuimos la superficie de parcelas urbanas por un lado y edificamos las que hay, quedan muy

pocas para el desarrollo futuro», insiste el presidente de los promotores de la Región.

En este sentido, recalca que las urbanizaciones que se terminan son menos que el suelo que se edifica, pero a la vez admite que el tema no está documentado sino que es más bien una percepción generalizada.

Blázquez prefiere poner el foco en que la Región es la comunidad en la que más ha disminuido la superficie de parcelas urbanas, y en segundo lugar, de las que más han aumentado el porcentaje de parcelas edificadas.

«Lo que significa que estamos agotando las parcelas urbanas disponibles».

Además, recalca que este informe del Ministerio «evita recoger un dato muy importante, que es el porcentaje de suelo urbanizado que tenemos en nuestro país y en nuestra Región, que es muy inferior al de Europa. En este suelo se desarrollan las vivienda y actividades económicas de mayor valor añadido; su escasez explica los problemas de viviendas disponible y que tengamos una renta menor que la de otras comunidades, y, por supuesto, que el resto de Europa», concluye José Ramón Blázquez.



José Ramón Blázquez

## «Murcia ya se prepara para crecer hacia el sur»

José Juan Martínez, experto en suelo de la inmobiliaria Open Club, admite que todavía lo más demandado para comprar es la zona norte

T. C.

**MURCIA.** «La ciudad de Murcia se está preparando para crecer indudablemente hacia el sur. Va a mirar hacia la Fuensanta». Así de convencido habla José Juan Martínez, experto en suelo y singulares de la inmobiliaria Open Club, que ha estado este fin de semana en la Feria de la Vivien-

da Reside 2023, celebrada en el hotel Amistad de Murcia.

Ese crecimiento «mirando al mediodía» se está dirigiendo hacia el sur con la apertura de la estación del AVE y la desaparición de la barrera física que el está convencido de que se terminará de romper. Según explica este profesional, hay una importante inversión en gestión de suelo y ellos mismos ya trabajan en el desarrollo de más de 400.000 metros cuadrados en gestión.

Ese desarrollo futuro de Murcia del que habla José Juan Martínez supone un cambio porque, actualmente, lo más demanda-

do por los compradores de vivienda nueva es la zona norte. «Es donde la ciudad está creciendo porque servicios como los centros comerciales y las comunicaciones están ya consolidados», apuntó.

En este sentido, destacó que para que Murcia siga creciendo, el promotor necesita suelo con la condición de solar. O sea, que tenga los servicios para conectar todo tipo de suministros (saneamiento, agua y electricidad). Para eso tiene que estar totalmente urbanizado y recepcionada la urbanización por el ayuntamiento.

«Este es el bien escaso en Murcia ciudad. Es cierto que se están haciendo actuaciones para urbanizar suelo, pero el proceso urbanístico es muy lento y es donde los promotores

## A la 'caza' de terrenos de bancos y fondos de inversión

T. C.

**MURCIA.** La escasez de suelo urbanizable en la ciudad de Murcia afecta a la práctica totalidad de promotores de la Región. Consultados sobre el tema, la empresa New Villas explicó que compra suelos urbanos a bancos y fondos de inversión. Según explica a LA VERDAD, esto se debe a la escasez que hay y a que estas instituciones son las que ofrecen los mejores precios y les permiten lanzar un producto competitivo al mercado. «Pensamos que en Murcia las zonas más demandadas cuentan con suelo urbano escaso. Creemos que ahora más que nunca es necesario y urgente un estudio de ampliación del suelo y esto tendría un impacto directo en el mercado de la vivienda y el precio medio del mercado».

Añaden que en Murcia el precio de las parcelas para hacer una villa independiente en los últimos años se ha incrementado por encima del 200%, lo que dificulta su adquisición. «Somos fuertes defensores de la huerta, por ello insistimos en la idea de un estudio de ampliación del suelo urbano para tener precios más asequibles y al alcance de todas las familias, siempre y cuando no se dane al medio ambiente». Aunque reconocen que las subidas de precio de la vivienda son consecuencia de los ciclos económicos, aseguran que intentan paliarlos diseñando sistemas constructivos más eficaces que permitan el abaratamiento de los costes.

de suelo se quejan y piden una mayor celeridad». El tapón, en su opinión, está en que para cualquier actuación hay que hacer un informe de impacto ambiental y ese trámite está «absolutamente colapsado. Te encuentras con un embudo muy complicado», advierte. No obstante, Martínez reconoció «la implicación de la Administración actual» y aseguró que los profesionales confían en que se pongan en marcha herramientas para agilizar el trámite urbanístico.

De lo contrario, avisa, no se podrá poner en el mercado el suficiente suelo urbano para que la ciudad pueda seguir creciendo al ritmo que necesita. «Por eso no se genera oferta de vivienda terminada». Sin embargo, los precios se mantienen a pesar de las subidas del IPC.



José Juan Martínez

# Europa le declara la guerra al coche eléctrico chino, que lleva años de ventaja

Sospecha que las marcas del país asiático se están beneficiando de subvenciones que violan las reglas del libre mercado

ZIGOR ALDAMA

Cuando comenzó a abrirse al mundo, en la década de 1980, China tuvo claro que no podía competir con Occidente en tecnologías que ya eran maduras. Así que decidió ganar cuota de mercado con el precio. Ahora que China es la única superpotencia capaz de acabar con la hegemonía de Estados Unidos, sus multinacionales apuestan por liderar el desarrollo de las tecnologías que marcarán el futuro, y en las que si pueden competir: desde la inteligencia artificial y la robótica hasta la ingeniería genética o la exploración espacial.

La movilidad eléctrica es uno de los diez pilares de la estrategia gubernamental 'Made in China 2025', y uno de los pocos que lanzan ya productos al mercado. Los automóviles eléctricos e híbridos enchufables chinos se han convertido en una de las exportaciones chinas que más crecen gracias a su imbatible relación calidad-precio. Las ventas en el extranjero se han disparado un 160% en el primer semestre del año, en el que sumaron 554.000 unidades.

Son datos que han comenzado a preocupar a las autoridades de la Unión Europea. Sospechan que las marcas chinas, entre las que se encuentran empresas estatales, se están beneficiando de subvenciones que violan las reglas del libre mercado y perjudican a sus competidoras, razón por la que han abierto una investigación que amenaza con hacer estallar una nueva guerra comercial cuyas consecuencias pueden afectar a muchos otros sectores.



Cadena de montaje de la principal fábrica de BYD, la marca que ha superado a Tesla en China, en Shenzhen. Z. A.

«El sector del vehículo eléctrico ofrece un enorme potencial para la futura competitividad y el liderazgo de la industria verde europea. Las marcas de automóviles europeas ya están invirtiendo en el desarrollo de este potencial. Actuaremos con decisión allí donde encontremos evidencia de que sus esfuerzos están siendo afectados por distorsiones de mercado y competencia desleal», justificó la presidenta de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen.

«Esta investigación anti-subsidios será exhaustiva, justa y basada en hechos», prometió. En China, sin embargo, sus palabras han sonado como tambores de guerra. Pekín ha tachado la medida de «proteccionismo» y ya ha advertido de que la segunda potencia mundial también puede responder con restricciones muy dañinas para el sector de la automoción europea.

Lo confirma Fernando Miguélez, director general de la Asociación Nacional de Vendedores de Vehículos a Motor, Reparación y Recambios (Ganvam), con un dato contundente: «La automoción eu-

ropa exporta a China vehículos y componentes por valor de 24.000 millones de euros, pero solo importa 9.000 millones». Águeda Parra, analista del entorno geopolítico de China Geotech, concuerda: «Países en los que el automóvil es clave para su economía, como Alemania –a la que China superó como segundo mayor exportador de vehículos el año pasado–, dependen mucho de las ventas en el gigante asiático».

O sea, que si la Comisión Europea decide poner barreras a los vehículos chinos, que aún suponen menos del 4% de todos los que se venden en el Viejo Continente, el Partido Comunista puede responder con medidas que tendrían un impacto muy superior, ya que marcas como Volkswagen colocan

## LAS CLAVES

**OPORTUNIDAD DE NEGOCIO**  
China ha apostado por la movilidad eléctrica como un pilar de su desarrollo tecnológico

**VENTAJA COMPETITIVA**  
Algunas marcas chinas extraen sus propias materias primas y fabrican baterías

ropea exporta a China vehículos y componentes por valor de 24.000 millones de euros, pero solo importa 9.000 millones».

Águeda Parra, analista del entorno geopolítico de China Geotech, concuerda: «Países en los que el automóvil es clave para su economía, como Alemania –a la que China superó como segundo mayor exportador de vehículos el año pasado–, dependen mucho de las ventas en el gigante asiático».

O sea, que si la Comisión Europea decide poner barreras a los vehículos chinos, que aún suponen menos del 4% de todos los que se venden en el Viejo Continente, el Partido Comunista puede responder con medidas que tendrían un impacto muy superior, ya que marcas como Volkswagen colocan

en el gigante asiático más de un tercio de su producción global.

Pero ¿subvenciona China a las marcas locales? Un empleado español de una importante marca alemana afincado en Shanghai tiene claro que sí: «Se han aprobado muchos subsidios a la compra, aunque esos no difieren mucho de los Planes Moves españoles, y no se sabe hasta qué punto el Gobierno ha financiado el desarrollo de las tecnologías del vehículo eléctrico porque todo es muy opaco y muchas marcas son estatales. Camuflar subsidios es muy sencillo. Lo cierto es que el sector resulta prioritario para China y se han canalizado muchos recursos hacia él». No obstante, también recalca que los coches chinos aventajan a los europeos en prestaciones. «Nos

hemos confiado y hemos subestimado a los chinos», sentencia.

Miguélez cree posible que las marcas occidentales «se hayan dormido en los laureles» y subraya que los coches chinos son de buena calidad. «Cubren una parte de la demanda para la que no había oferta, sobre todo en los de tamaño pequeño y mediano. Si nosotros exportamos a China vehículos de gama alta, ellos llegan con buena calidad-precio».

Pero Parra no cree que esa ventaja sea fruto de una estrategia de 'dumping', o sea, de vender por debajo del precio de coste para ganar cuota de mercado: «Los costes asociados a la fabricación de coches eléctricos en China son más bajos porque existe una integración vertical en las empresas. Marcas como BYD son mineras, refinan la materia prima y fabrican las baterías, el elemento más relevante del coche. Luego ya solo queda montarlo en un chasis».

La analista señala que, además, China controla elementos clave como las tierras raras y el litio, así como la producción de chips para automoción, y lleva varios años de ventaja en el campo de las baterías. No en vano, ya hace más de una década que las calles del Gran Dragón se llenaron de motos eléctricas, el primer paso hacia una movilidad enchufada que ahora se extiende a todos los vehículos.

## 'Tiktokización'

En Europa, sin embargo, los automóviles chinos suponen aún solo el 8% de las ventas de eléctricos puros. «Eso sí, en 2019 eran el 1% y para 2030 se espera que alcancen el 30%», recalca Parra. «En temas de 'software' los chinos nos llevan mucha ventaja», reconoce el empleado de la marca alemana, que aprecia una 'tiktokización' de la automoción. No es una comparación gratuita: la red social china ha demostrado la capacidad disruptiva de China.

La gran incógnita es si las marcas europeas lograrán acortar la ventaja que le llevan las chinas. A ese respecto, Parra considera que los fondos 'Next Generation' pueden ser clave. «Lo que sí sucederá es que las marcas chinas vengan a Europa a producir», y España está en las quinientas.

## Escrivá desmonta la promesa de Sánchez de rebajar el paro al 8% esta legislatura

Las proyecciones del ministro contradicen al presidente y retrasan más de una década, hasta 2038, el objetivo

LUCÍA PALACIOS

MADRID. La gran promesa que hizo Pedro Sánchez de lograr el pleno empleo en esta próxima legislatura se evapora apenas

tres meses después de que la pronunciara. Y se esfuma, además, por obra y gracia de su propio Gobierno, con versiones que son, incluso, contradictorias entre unas y otras.

Fue el pasado mes de julio cuando, en plena campaña electoral, el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, retomó ese viejo sueño del PSOE y se comprometió a rebajar la tasa de paro por debajo del 8%, respaldado

por su vicepresidenta primera y ministra de Asuntos Económicos, Nadia Calviño. Sin embargo, si finalmente consigue investirse de nuevo como presidente, se irá también de La Moncloa sin lograrlo. Al menos así lo piensa su propio ministro de Seguridad Social, José Luis Escrivá, cuyas estimaciones de cómo evolucionará el paro en los próximos años son mucho más pesimistas que las de su presidente.

Escrivá no ve viable conseguir un desempleo por debajo del 8% hasta 2038, según recoge el informe sobre las proyecciones del gasto público en pensiones enviado a Bruselas hace un par de semanas. Es decir, retrasa más de una década ese objetivo que llevó también el PSOE en su programa de Gobierno. Es más, la tasa de paro que prevé Seguridad Social para el año 2027, que es cuando acabaría esta legislatura, supera en más de tres puntos ese 8% soñado. La sitúa en el 11,2%, lo que significa que apenas se rebajaría cuatro décimas en los próximos tres años, puesto que ahora está en el 11,6%, la más

baja desde el año 2008, pero la más elevada de Europa.

Lo llamativo además es que el propio Gobierno envía a la Comisión Europea dos proyecciones distintas de la evolución del desempleo español con apenas una semana de diferencia. Así, el plan presupuestario publicado este pasado lunes recoge que el paro caerá el año que viene hasta el 10,9%, mientras que el informe publicado por Seguridad Social el pasado 9 de octubre lo eleva hasta el 12%. No obstante, Escrivá confía en reducir a la mitad este nivel en las tres próximas décadas, para terminar en 2050 con un desempleo del 5,5%.



Una camarera atiende a clientes en una terraza de Murcia, en una imagen de archivo. JAVIER CARRION / AGM

## Desigualdad, cristales rotos e instituciones cómplices: claves de la precariedad laboral

Dos investigaciones de la UMU arrojan luz sobre la fragilidad de las condiciones de trabajo y su repercusión en la exclusión social

GINÉS S. FORTE



**MURCIA** El trabajo dignifica, pero sorprendentemente no siempre da para vivir. Contar con un empleo no es un seguro para salir de la precariedad. Condicionantes como la juventud o el sexo acentúan además los riesgos de un fenómeno que va a más, y al menos en parte de forma deli-

berada. Dos investigaciones de la Universidad de Murcia (UMU) abundan en una realidad especialmente sangrante en España, uno de los países occidentales con mayor brecha entre ricos y pobres de Europa (el 20% más adinerado recibe más del 43% de las rentas del trabajo por cuenta ajena), como refleja el informe 'Radiografía de medio siglo de desigualdad en España', del Observatorio Social de la Fundación 'la Caixa', fechado el año pasado. Las primeras evidencias sobre los efectos económicos de la pandemia, recoge este estudio, «apuntan a un aumento de la desigualdad y la pobreza mayor al del resto de los países de la Unión Europea».

En este contexto, el profesor de Sociología de la Universidad de Murcia (UMU) Salvador Manzanera firma, junto a un grupo de especialistas, la investigación 'Pre-



cariedad laboral y exclusión social en España: hacia un nuevo modelo social desprotector y de cohesión débil', un análisis sobre esta sombría realidad en la que ser, además, mujer, juega en contra. Y ahí incide el proyecto liderado por el igualmente profesor de Sociología de la UMU Marcos

Bote titulado 'Caminando sobre cristal roto: el género como predictor de la precariedad laboral entre los jóvenes en España'.

«Aunque no era el objetivo inicial del proyecto, lo que descubrimos es que, incluso cuando se tienen en cuenta otras circunstancias, el género determi-

na en gran medida que una persona se encuentra en situación de precariedad», revela el doctor Bote. Su estudio arrancó tratando únicamente de dilucidar cómo se habían adaptado los jóvenes a los diferentes contextos que tuvieron lugar entre 2005 y 2016, antes y después, por tanto, de la crisis de 2008. Y con lo que se toparon es con un crecimiento de la precariedad que, si bien se experimentó en general, llegó singularmente acompañado de un aumento de la brecha entre hombres y mujeres.

El estudio evidencia «que las condiciones de partida (el suelo) es desigual y más tortuoso para las mujeres que para los hombres», resume el sociólogo. Usando la metáfora del techo de cristal, continúa, «lo que queremos poner de manifiesto es que más allá de un obstáculo en eta-



**El deterioro de estrategias de integración colectivas ha dado paso a otras más individualizadas que alientan sociedades más vulnerables**

**No hay tantos ninis como mesiánicamente se nos ha hecho creer, lo que sí existe es un alto índice de precariedad laboral en los jóvenes**

**«El género determina en gran medida caer en situación de precariedad», incide en su investigación el doctor Marcos Bote**

**«La intensificación de la precariedad laboral es un ejercicio deliberado desde el ámbito institucional», afirma el profesor Salvador Manzanera**

**En las etapas iniciales de las carreras profesionales las mujeres también están obligadas a ir con mayor cuidado que los hombres**

pas avanzadas de las carreras profesionales de las mujeres, en las etapas iniciales también encuentran ese suelo de cristales rotos que les obliga a ir con mayor cuidado y con consecuencias más graves en caso de fallo que los hombres». De ahí la metáfora de «caminar entre cristales rotos», en la que también, reconoce, influye el título de una canción de Annie Lennox.

La precariedad laboral no solo limita las condiciones económicas de quienes la sufren. Su azote alienta además situaciones de vulnerabilidad y exclusión social en una intensidad que la investigación de Salvador Manzanera trata de medir. En síntesis, aclara Manzanera, su investigación ha analizado «cómo el deterioro de las condiciones laborales ha hecho que el trabajo haya perdido buena parte de su capacidad de integración y de vertebración social».

El fenómeno, unido al proceso de deterioro de la protección social, «puede estar dando lugar a un nuevo modelo de cohesión social caracterizado por una mayor desigualdad y desprotección social». El experto lo evidencia con «la aparición de nuevos espacios laborales y sociales más vulnerables, aunque normalizados, y la adopción de estrategias de integración cada vez más individualizadas, después de que aquellas más colectivas se han visto deterioradas significativamente».

#### Poco halagüeño

El panorama, de este modo, no resulta muy halagüeño para los jóvenes, excepto para los que provienen de las clases más acomodadas, que de partida juegan en otra liga. Y es todavía peor para las mujeres. Por este último punto se encauza el proyecto del doctor Bote, aunque originalmente no se concibió con ese propósito. Su investigación, relata, surgió «en un momento en el que mesiánicamente y en redes sociales se hablaba mucho de los ninis», en referencia a los jóvenes sin actividad de ningún tipo.

«Nuestra intuición sociológica nos decía que el fenómeno no tenía la magnitud que se estaba transmitiendo a la ciudadanía»;

y así lo constataron: «El número de jóvenes que ni estudiaba ni trabajaba era residual», confirmaron, y además «buena parte de los trabajadores precarios estaban aún formándose de algún modo». Al mismo tiempo, al analizar «más en profundidad los datos, descubrimos el aumento de la brecha de género», lo que les llevó a centrar el proyecto en esas diferencias entre hombres y mujeres.

En la investigación del equipo de Salvador Manzanera se evidencia, además, que «la extensión e intensificación de la precariedad laboral, responde a un ejercicio deliberado provocado desde el ámbito institucional». Así, explica el especialista, «muchas de las reformas laborales que se han dado en el mercado de trabajo español han servido como instrumento para desestabilizar el equilibrio entre empresarios y trabajadores a favor de los primeros, así como para desproteger de derechos laborales a los últimos». Esta situación, añade, «hace que la mayor parte de estos trabajadores asuman un tipo de discurso sumiso por el que se consienten o normalizan las condiciones que el mercado de trabajo les impone».

#### Periferia del mercado

En paralelo, la exclusión social se extiende e intensifica en un proceso que está llevando a nor-

malizar como propias de inclusión situaciones que anteriormente se hubieran considerado de vulnerabilidad. Se crea así el caldo de cultivo de una «tendencia hacia un nuevo modelo de cohesión social excluyente, pues importantes grupos sociales han sido desplazados hacia la periferia del mercado de trabajo y de la propia sociedad». Todo ello regado por una creciente carga, en las últimas décadas, sobre la responsabilidad individual de la exclusión social, frente al antiguo compromiso colectivo que impulsaba a soluciones igualmente colectivas.

Se está produciendo, en síntesis, un «resquebrajamiento del viejo modelo de cohesión social basado en el trabajo como factor de integración», que las instituciones podrían evitar si retornasen a su papel de agentes de cohesión social. «Parece inconcebible que una parte importante de la clase trabajadora sufra condiciones laborales y de empleo muy precarias y que, consecuentemente, sea puesta a disposición del capital de manera deliberada por las propias instituciones que habrían de velar, justamente, por la mejora de sus condiciones laborales y de empleo al reducir los niveles de protección social en situaciones



Marcos Bote ante un gráfico durante una de sus clases. UMU



Salvador Manzanera. UMU

de precariedad y vulnerabilidad laboral y social».

Estas conclusiones no difieren de las del Observatorio de

la Fundación 'la Caixa', en las que se recoge cómo «el crecimiento de la desigualdad en España en las últimas décadas se debe a la evolución de las rentas del trabajo y de capital, y a la limitada capacidad redistributiva de impuestos y prestaciones, que apenas aumentó entre 2015 y 2019».

#### Origen deliberado

Triste panorama el que dibujan estas investigaciones para una realidad a la que además atribuyen un origen deliberado. Sin embargo, la apreciación de la precariedad como si se tratase de un fenómeno inevitable se ha extendido con más éxito que estas conclusiones fundamentadas.

## Pobreza de estudios ante una pobre realidad

La precariedad con la que numerosos jóvenes se introducen en el mundo laboral coincide de manera aciaga con la escasez de estudios que analicen la raíz del problema. «En Murcia y en España se hacen repetidamente informes sobre precariedad, se dan datos, pero se echan de menos estudios más en profundidad sobre los condicionantes y los discursos de los jóvenes» en torno a un asunto que les afecta tan de lleno, explica el profesor de Sociología Marcos Bote. Este experto comenzó en 2018, junto a un equipo de otros cuatro especialistas, su

proyecto sobre 'El género como predictor de la precariedad laboral entre los jóvenes en España'. Pese a su potencial utilidad para las nuevas generaciones que se incorporan al mercado laboral, las dificultades para encontrar financiación han impedido concluir el estudio. «En la actualidad seguimos trabajando con jóvenes, pero fundamentalmente en cuestiones relacionadas con adicciones», lo que posiblemente conforme, de manera paradójica, la otra cara de la precariedad.

Entre los escasos proyectos de este cariz en España, el doctor Bote cita la reciente monografía de Mariano Urraco «de muy buen nivel sobre como los jóvenes sortean las

crisis». Por otra parte, si existe un continuo análisis acerca de «las políticas de empleo relacionadas con los jóvenes». A su juicio, «tenemos una buena literatura a nivel nacional sobre sociología del trabajo».

A nivel internacional, además de las obras anglosajonas, principalmente británicas, como las de Guy Standing, considerado uno de los principales teóricos, «se están haciendo obras de muy buen nivel en los países del sur de Europa», especialmente, junto a España, las de Portugal y Grecia. «No es casualidad que el fenómeno se estudie en más profundidad y preocupe en mayor medida donde la precariedad es más acuciante».

# Fomento tiene que negociar contra reloj los contratos de las líneas de Movibus

► La Consejería dispone de poco más de un mes para volver a adjudicar las concesiones provisionales de los autobuses interurbanos que expiran el próximo 3 de diciembre porque no son prorrogables

M.J.GIL

El consejero de Fomento, José Manuel Pancorbo, tiene que negociar contra reloj las nuevas concesiones de las líneas interurbanas de la Región integradas en la plataforma Movibus, que se quedarán sin contrato el próximo 3 de diciembre. Pancorbo, que sustituyó hace apenas un mes a José Ramón Díez de Revenga tras el acuerdo de investidura entre el PP y Vox, se ha encontrado con la patata caliente de que las adjudicaciones acordadas hace dos años por su antecesor no son prorrogables, sino que tenían carácter provisional, dado que estaba previsto sacar a licitación en 2023 el nuevo mapa del transporte de viajeros de la Región, que aún tardará al menos un año.

El titular de Fomento tiene solo seis semanas para cerrar acuerdos con las compañías del transporte que permitan mantener el servicio hasta que se resuelva la licitación de las nuevas rutas.

También la concesión de las líneas de pedanías del Ayuntamiento de Murcia expira el 3 de diciembre, aunque el Ayuntamiento confía en prorrogar el contrato provisional que adjudicó en 2021 a Monbus poniendo más dinero, de igual forma que hizo hace varios meses para aplacar el conflicto de los autobuses urbanos, los llamados 'coloraos', cuyo contrato también ha vencido.

La situación de la Consejería de Fomento es diferente, porque tiene que negociar el mantenimiento de líneas interurbanas en los municipios de las áreas metropolitanas de Murcia y de Cartagena con varias empresas en una situación muy diferente a la de 2021, debido a la subida de los precios de los combustibles que se ha producido en el último año y medio.

José Manuel Pancorbo ha asegurado a La Opinión que «buscará empresas» si hace falta para que

«al día siguiente» del vencimiento de las concesiones «se mantengan todos los servicios en las mismas condiciones».

El consejero reconoce que las concesiones adjudicadas hace dos años por su antecesor no son prorrogables, por lo que es necesario «hacer nuevos contratos» en cada una de las rutas.

La desconexión entre las líneas de pedanías y las rutas interurbanas que se produjo hace dos años en cumplimiento de la normativa estatal resultó especialmente compleja en el caso de Murcia, dado que no fue posible negociar una fórmula de coordinación entre la Comunidad y el Ayuntamiento de la capital, gobernado entonces por el PSOE, debido a las discrepancias económicas. Con el cambio de gobierno en la Gloriosa se ha producido un acercamiento, pero el acuerdo tampoco va a ser fácil.

Por el contrario, no hubo ningún conflicto con el Ayuntamiento de Cartagena, que estaba gobernado por el PP.

Díez de Revenga, que esta semana ha sido elegido senador autonómico por la Asamblea Regional, también tuvo dificultades

El consejero afirma que buscará empresas si hace falta para que el 3 de diciembre funcionen todos los servicios

El Ayuntamiento de Murcia también tiene que renovar el contrato de las pedanías con la gallega Monbus

hace dos años para encontrar compañías dispuestas a hacerse cargo de las líneas de Movibus que se pusieron en marcha el 3 de diciembre de 2021, cuando la Comunidad Autónoma dejó de ser la titular de los autobuses de las pedanías de Murcia, Cartagena, Lorca y Águilas.

La compañía Latbus, que había gestionado hasta entonces las líneas de Molina, Alcantarilla, Santomera, San Pedro y San Javier y las pedanías de Murcia, no quiso mantener las rutas interurbanas tras perder el contrato de las pedanías de Murcia y se retiró. El anterior consejero optó entonces por cubrir las nuevas rutas creadas por la Comunidad mediante «invitaciones» a las principales empresas de transporte de la Región, entre las que repartió los nuevos servicios de las áreas metropolitanas de Murcia y de Cartagena.

Interbus asumió las rutas de Molina y de los municipios de Ceutí, Alguazas y Las Torres de Cotillas, mientras que Alsa se quedó la conexión con Alcantarilla y Globalia, la de Santomera.

En aquel momento la pandemia todavía seguía causando estragos en el transporte público, por lo que el principal problema era la escasa ocupación de algunas líneas.

Ahora la situación es completamente distinta, porque las ayudas establecidas por el Gobierno central para paliar el encarecimiento de los combustibles ha generado una demanda muy superior en algunas rutas, como la de Molina, mientras que otras siguen siendo deficitarias. Además, las obras de movilidad ejecutadas en Murcia y la pérdida de plazas de aparcamiento han generado dificultades a los vehículos que cada día entran en la capital, pero el transporte de las poblaciones de la periferia no ha tenido ningún refuerzo.



Un autobús de Movibus de la línea de Alcantarilla, a su paso por Murcia. FRANCISCO PEÑARANDA

## Interbus reclama la devolución de 1.500 euros a 14 conductores

Una cláusula del convenio anterior sobre antigüedad provoca una disputa legal con varias compañías

M.J.G.

Las diferencias en la interpretación de una cláusula sobre el pago de la antigüedad recogida en el anterior convenio colectivo del transporte de viajeros por el que se rigen las concesionarias ha provocado una disputa legal entre empresas y sindicatos. Según ha explicado a La Opinión el representante de USO Francisco Tomás Muñoz, las compañías de autobuses siguen aplicando una moratoria de dos años

en la actualización del plus de antigüedad, pero los sindicatos consideran que la cláusula a la que se acogen las empresas de transporte ya no está vigente. Muñoz asegura que el conflicto se ha agravado en el caso de Interbus, porque esta compañía abonó el aumento del plus por antigüedad a 14 conductores de la línea de Molina de Segura y, «al enterarse de que las demás empresas no lo están pagando, les ha reclamado la devolución a los trabajadores beneficiarios».

Según los cálculos del representante de USO, la cantidad que Interbus reclama a sus conductores ronda los 1.500 euros.

Juan Francisco Muñoz explicó

PASA A LA PÁGINA SIGUIENTE ►



► VIENE DE LA PÁGINA ANTERIOR

que esta misma semana se ha celebrado el acto de conciliación entre la concesionaria de las líneas de Molina y de los municipios próximos y los trabajadores, que es previo a la apertura del procedimiento judicial.

A su vez, los trabajadores de la empresa Monbus, que es la concesionaria de las líneas de pedanías del municipio de Murcia desde diciembre de 2021 y heredó parte de la plantilla de la desaparecida Latbus, le reclaman los atrasos del plus de antigüedad que esta compañía ha dejado sin pagar acogidos a «la moratoria contemplada en el convenio colectivo que estuvo vigente entre 2011 y 2015».

Francisco Tomás Muñoz sostiene que en 2016 empezó a aplicarse un nuevo convenio «en el que se quitó la cláusula» que retrasaba la revisión del complemento a los trabajadores que iban cumpliendo los bienios y los quinquenios estipulados.

Añadió que el comité de empresa de Monbus ha presentado una

demanda en los juzgados y tiene señalado el juicio para noviembre de 2024.

A su juicio, Interbus ha decidido reclamar a los trabajadores el dinero que les había abonado en concepto de antigüedad «al enterarse de que las demás empresas no lo estaban pagando».

Por el contrario señala que Monbus, la concesionaria de las líneas de pedanías de Murcia, «conoce la cláusula que ha dado lugar a la polémica, porque incorporó a algunos de los antiguos directivos de Latbus». Muñoz espera que los tribunales acaben dándole la razón a los trabajadores, aunque no descarta que sea necesario llegar al TSI o incluso al Supremo.

**El comité de empresa de Monbus demanda a la concesionaria de las pedanías para cobrar el plus de la discordia**



**EXPOSICIONES**

**'MAKE-UP/DOWN'**  
ALEXANDRA GABRIEL NEVES  
Hasta el 26 de octubre.  
Alameda de Capuchinos, 32. Murcia  
Centro Cultural El Carmen

**FESTIVAL MU-TANTES**  
Hasta el 29 de octubre.  
Obras de Esther Toledo, Nerea Sanz, Alejandro Villazón y Carlos Cotes.  
Horario: martes a sábado de 10:30 a 14 y de 17 a 21 h., domingos de 10:30 a 14 h.  
Centro Cárcel Vieja

**'EXPOSICIÓN 98'** (varios autores)  
Hasta el 12 de noviembre.  
Horario: de lunes a sábado de 11 a 14 y de 18 a 21 h. Domingos de 11 a 14 h.  
Glorieta de España s/n.  
Sala Glorieta Uno

**'70 AÑOS DE ALPINISMO'. HISTORIA DEL CLUB MONTAÑERO DE MURCIA**  
Hasta el 26 de noviembre.  
De martes a sábado de 10 a 14 y de 17 a 20 h.  
Domingo de 10 a 14 h. Lunes y festivos cerrado.  
Museo de la Ciudad

**'MEDITERRÁNEO'**  
Hasta el 18 de diciembre.  
De martes a sábado de 10 a 14 y de 17 a 20 h.  
Domingos y festivos de 11 a 14 h.  
Museo Ramón Gaya

**'CODORNIÚ. EL HOMBRE QUE SOÑÓ EL FUTURO'**  
Hasta el 7 de enero 2024.  
De martes a sábado de 10 a 14 y de 16:30 a 19 h. Domingos: 10 a 14 h.  
Lunes y festivos cerrado.  
Museo de la Ciencia y el Agua

**PATRIMONIO**

**VISITAS A LAS OBRAS DE RESTAURACIÓN A LA CATEDRAL**  
A partir del martes 24 de octubre.  
Visita a las obras de restauración de la Catedral  
Recorrido de 45 minutos de duración por la fachada.  
Es necesario reservar día y hora para la visita en la web: [lossecretosdelafachada.com/](http://lossecretosdelafachada.com/)  
El donativo se destinará a colaborar en la financiación de la obra.

**OTRAS ACTIVIDADES**

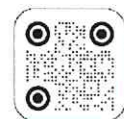
**LUNES 23**  
11:00 h. **PALACIO DE LOS DEPORTES**  
El partido 'del Recreo'  
Invitaciones para centros educativo en [recreo@ucammurcia.com](mailto:recreo@ucammurcia.com)

20:00 h. **EL PALMAR**  
El cielo a simple vista y observación de la Luna  
Inscripciones en 968 884 351 y en correo [centrocultural.elpalmar@ayto-murcia.es](mailto:centrocultural.elpalmar@ayto-murcia.es) cerrado.

20:30 h. **CAMPUS DE LA MERCED**  
Bienvenida Universitaria: Concierto de la Orquesta UMU y Anacronía  
Acceso libre

**MARTES 24**  
17:30 h. **FILMOTECA REGIONAL (Sede principal)**  
Festival de Cine y Medio Ambiente 'Distopía'  
Más info en [distopiafestival.es/](http://distopiafestival.es/)

[eventos.murcia.es](http://eventos.murcia.es)





# Los hogares pagan ya 1.120 millones más al mes en intereses a la banca

► La remuneración que las familias reciben por su vía de ahorro más tradicional, en cuentas y depósitos, apenas ha aumentado en 192 millones de euros, según los datos del Banco de España

PABLO ALLENDE SALAZAR, MADRID

La rápida y contundente subida de los tipos de interés de referencia con que el Banco Central Europeo (BCE) trata de combatir la alta inflación se ha trasladado a los bolsillos de las familias de forma más perjudicial que en anteriores ciclos de encarecimiento del dinero, agravando así el impacto del choque inflacionista en las finanzas domésticas. El pasado agosto, último mes con datos disponibles, los hogares pagaron a los bancos 1.119 millones de euros más en intereses por sus créditos que en diciembre de 2021, cuando la autoridad monetaria comenzó a endurecer su política monetaria al anunciar el fin de las compras de deuda. En cambio, la remuneración que las familias reciben por su ahorro más tradicional (cuentas y depósitos) apenas ha subido en 192 millones, según se calcula a partir de los datos del Banco de España.

Las entidades, así, están trasladando el alza de tipos de forma más rápida a los créditos que a los depósitos. «El incremento del euríbor solo se ha trasladado de manera parcial al coste medio de los depósitos minoristas en España, por debajo de los niveles de traslación observados en ciclos previos de endurecimiento de la política monetaria», destacó hace unos días el gobernador del organismo supervisor, Pablo Hernández de Cos. El euríbor subió unos cuatro puntos y medio desde el mínimo que marcó en diciembre de 2021 hasta el pasado agosto (al 4,073%), mientras que el tipo medio de los depósitos a plazo repuntó menos de una tercera parte (1,333 puntos, al 1,377%).

## Mínima remuneración

Lo más relevante, con todo, es que el 90% del dinero que los hogares guardan en las entidades está ahora en cuentas corrientes, cuyo interés medio solo aumentó en 0,111 puntos, al 0,127%. En anteriores ciclos de alzas de tipos, en cambio, el ahorro de las familias se repartía de forma equilibrada entre estas cuentas y los depósitos, que suponían entre el 50% y el 60% de lo guardado por las familias en los bancos. Es decir, que aun subiendo el tipo de los depósitos a plazo, las entidades están pagando muchos menos intereses a los hogares que en episodios si-



Oficina del Banc Sabadell en Barcelona.

milares del pasado porque la mayoría de su dinero está en cuentas con una remuneración inexistente o mínima.

En el mismo periodo analizado, además, el tipo medio de las hipotecas — que suponen el 74% de los créditos de las familias — se incrementó en 2,3 puntos (al 3,436%), mientras que el del resto de sus préstamos se elevó algo más de un punto (al 6,94%). La consecuencia es que la factura mensual en intereses pagados por los hogares se ha disparado en 1.119 millones de euros, desde los 1.343 millones de diciembre de 2021 a los 2.462 millones del pasado agosto. Por contra, los intereses cobrados por las familias por los depósitos y cuentas apenas han aumentado en 192 millones, de 14 a 206 millones. Ello implica que el margen mensual para las entidades ha mejorado en 927 millones y un 69%, hasta los 2.256 millones.

**El euríbor ha subido 4,5 puntos este año, pero los depósitos solo han repuntado del 1,333% al 1,377%**

Según estimaciones del Banco de España y tomando como base el cierre de 2021, el pago de intereses de los créditos comenzó a erosionar la renta bruta anual disponible de los hogares en mayo de 2022 y desde entonces ha ido aumentando la factura hasta restarle el equivalente al 1,4% de la misma en agosto. Los ingresos cobrados por los depósitos, en cambio, solo comenzaron a compensarlo parcialmente en enero de 2023 y en agosto apenas aumentaron su renta bruta anual en 0,3 puntos porcentuales.

La dispar evolución del tipo aplicado al crédito y los depósitos es la principal razón de que el beneficio de los bancos entre enero y junio creciera un 44% respecto a un año antes y un 62% frente al primer semestre de 2021, hasta los 12.608 millones. En banca se conoce como diferencial de clientes al margen que existe entre el tipo medio que se cobra por prestarles y el tipo medio con que se remunera su ahorro. Siempre es positivo, porque si no el negocio estaría en pérdidas y sería inviable, pero cuanto más amplio es, más dinero gana la entidad de su clientela.

## Mucha liquidez, menos crédito

El endurecimiento de la política monetaria del BCE provoca que

las cuotas de los créditos variables ya concedidos suban según está recogido en los contratos, así como que el precio de los nuevos préstamos también se incrementa como reflejo del alza del euríbor. En cambio, el sector ha ralentizado el incremento de la remuneración de los depósitos, aprovechando su amplia posición de liquidez y la menor demanda de crédito.

Según la consultora Álvarez & Marsal, el margen de clientes de los 10 mayores bancos españoles ha pasado en un año del 1,79% al 2,5% de junio, debido a que el alza en el tipo medio cobrado (del 1,94% al 2,89%) ha sido superior a la subida del interés medio pagado (del 0,15% al 0,38%). Su director sénior, Eduardo Arelliza, estimaba esta semana que ese 2,5% podría marcar un pico y que en los próximos trimestres el margen podría moverse entre el 2,2% y el 2,5%. La clave, subrayó, es cuánto del dinero en cuentas corrientes pasa a depósitos a plazo. Según sus estimaciones, y al contrario que en épocas pasadas, estos no subirán hasta suponer más allá del 35%-50% del ahorro guardado por los hogares en los bancos, desde el 10% actual, lo que beneficiará a los resultados de las entidades.

**Las ventas de las empresas ahondan su caída en agosto al 6,7%, su mayor descenso en dos años y medio**

► Todos los sectores presentaron tasas interanuales negativas, excepto el de servicios

E. P. MADRID

La cifra de negocios de las empresas bajó un 6,7% el pasado mes de agosto respecto al mismo mes de 2022, ampliando en casi tres puntos el retroceso interanual experimentado el mes anterior, según el Índice de Cifra de Negocios Empresarial (ICNE) publicado este viernes por el Instituto Nacional de Estadística (INE). Con el descenso de agosto, el más pronunciado desde febrero de 2021, las ventas de las empresas encadenan cinco meses consecutivos de bajadas interanuales después de haber estado 25 meses seguidos en positivo.

Todos los sectores presentaron tasas interanuales negativas en agosto, excepto los servicios, que elevaron sus ventas un 2,9% respecto al mismo mes de 2022.

Entre los descensos, destaca el suministro de energía eléctrica y agua, que recortó sus ventas un 38,2%. Les siguieron, de lejos, la industria, que redujo su facturación un 6,2% respecto al mismo mes de 2022, y el comercio, que vendió un 2,2% menos que en agosto del año pasado.

Corregida de efectos estacionales y de calendario, la facturación de las empresas descendió también un 6,7% interanual el pasado mes de agosto, tasa 3,1 puntos inferior a la de julio.

El mayor descenso interanual de la serie corregida fue también para el suministro de energía eléctrica y agua (-38,6%), seguido de la industria (-6,3%) y el comercio (-2,1%). Por contra, los servicios incrementaron su facturación interanual un 3,3%.

En valores mensuales y dentro de la serie corregida, la facturación empresarial se estancó, frente al incremento del 1,1% registrado el mes anterior y al repunte mensual del 3,3% experimentado en igual mes de 2022.

Dos de los sectores elevaron sus ventas en el octavo mes del año en relación al mes anterior: la industria y el comercio, con alzas del 0,7% y el 0,1%, respectivamente. Por contra, los servicios no experimentaron variación, mientras que el suministro de energía eléctrica y agua recortó su facturación mensual un 1%.